Документ подписан простой электронной подписью Информация о владельце:

ФИО: Наумова Наталий ИНГИРТЕРСТВО ФБРАЗОВАНИЯ МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Должность: Ректор

Дата подписок даротвенное образовательное учреждение высшего образования Московской области Уникальный пМОСКОВСКИЙ ГОСУЛАРСТВЕННЫЙ ОБЛАСТНОЙ УНИВЕРСИТЕТ 6b5279da4e034bff679172803da5b7b559fc69e2 (МГОУ)

Факультет психологии

Кафедре общей и педагогической психологии

Согласовано управлением организации и образовательной качества контроля деятельности

« 24 » mayone

Начальник управления

/Р.В. Самолетов/

Одобрено учетно-методическим советом Протоколже 2022, r. № 03 Председател А. Миненкова /

Рабочая программа дисциплины

Психология общения

Специальность 31.05.01 Лечебное дело

> Квалификация Врач-лечебник

Форма обучения Очная

кафедрой общей Согласовано учебно-методической комиссией Рекомендовано педагогической психологии факультета психологии Протокол от « ///» Протокол «2/» И.о.зав.кафедрой Председатель УМКом /Т.Н.-Мельников/ /М.О. Резванцева/

Мытищи

Автор-составитель:

Резванцева М.О., кандидат психологических наук, доцент

Рабочая программа дисциплины «Психология общения» составлена в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по специальности 31.05.01 Лечебное дело, утвержденного приказом МИНОБРНАУКИ РОССИИ от 12.08.2020 г. № 988.

Дисциплина входит в модуль «Модуль профильной направленности» в обязательную часть Блока 1 «Дисциплины (модули)» и является обязательной для изучения.

Год начала подготовки (по учебному плану) 2022

СОДЕРЖАНИЕ

| 1. | Планируемые результаты обучения | 4 |
|----|----------------------------------------------------------------------------|----|
| 2. | Место дисциплины в структуре образовательной программы | 4 |
| 3. | Объем и содержание дисциплины. | 4 |
| 4. | Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся | 5 |
| | Фонд оценочных средств для проведения текущей и промежуточной аттестации г | |
| 6. | Учебно-методическое и ресурсное обеспечение дисциплины | 13 |
| 7. | Методические указания по освоению дисциплины | 13 |
| 8. | Информационные технологии для осуществления образовательного процесса по | |
| | дисциплине | 14 |
| 9. | Материально-техническое обеспечение дисциплины | 24 |

1.ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ

1.1. Цель и задачи дисциплины

Целью освоения дисциплины «Психология общения» является:

- ознакомление студентов с представлением о месте категории общения в системе категорий психологической науки и о соотношении психологической теории общения и психологической практики.

Задачи дисциплины:

- раскрыть соотношение категории общения с категорией деятельности, отношения, восприятия и другими понятиями современной психологии;
- сопоставить теоретическое понимание коммуникаций в различных зарубежных и отечественных школах;
- в результате изучения данной дисциплины студент должен обрести знания и навыки, позволяющие ему строить и правильно создавать схему процесса общения, в ходе осуществляемой им деятельности
- стимулирование учебной и научной деятельности студентов с целью глубокого изучения содержания дисциплины и формированию необходимых компетенций.

1.2. Планируемые результаты обучения

В результате освоения данной дисциплины у обучающихся формируются следующие компетеншии:

- УК -1. Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий;
- УК-4. Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия;
- УК-5. Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина входит в модуль «Модуль профильной направленности» в обязательную часть Блока 1 «Дисциплины (модули)» и является обязательной для изучения.

При изучении дисциплины «Психология общения» могут быть использованы знания, умения и навыки, полученные при освоении дисциплины «Философия».

Знания, полученные при изучении дисциплины «Психология общения» формируют основу, необходимую для освоения таких дисциплин как «Иностранный язык (английский)», «Иностранный язык (французский)», «Иностранный язык (немецкий)», «Иностранный язык (русский)».

3.ОБЪЕМ И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Объем дисциплины

| Показатель объема дисциплины | Количество |
|--------------------------------------|------------|
| Объем дисциплины в зачетных единицах | 2 |
| Объем дисциплины в часах | 72 |

| Контактная работа: | 26,2 |
|----------------------------------------------|------|
| Лекции | 10 |
| Практические занятия | 16 |
| Контактные часы на промежуточную аттестацию: | 0,2 |
| Зачет | 0,2 |
| Самостоятельная работа | 38 |
| Контроль | 7,8 |

Форма промежуточной аттестации: зачет в 1 семестре

3.2. Содержание дисциплины

| Наименование разделов (тем) дисциплины с кратким содержанием | Кол-во часов | |
|-----------------------------------------------------------------|--------------|------------------------------|
| | Лекции | Практи- ческие занятия |
| Тема 1. Методологические основы психологии общения. Психологи- | 2 | 2 |
| ческая структура и функции коммуникации. | | |
| Тема 2. Общение как обмен информацией. | 1 | 3 |
| Тема 3. Невербальные средства общения. | 2 | 3 |
| Тема 4. Проблема слушания в общении. | 2 | 4 |
| Тема 5. Общение как восприятие людьми друг друга. | 2 | 2 |
| Тема 6. Общение как взаимодействие. | 1 | 2 |
| ИТОГО | 10 | 16 |

4. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ CAMOCTOЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ

| Темы для са- Изучаемые вопросы | | Ко- | Формы са- | Методи- | Формы |
|--------------------------------|---------------------------|-------|-------------|-----------|-----------|
| мостоятельно- | | личе- | мостоятель- | ческое | отчетно- |
| го изучения | | ство | ной работы | обеспе- | сти |
| | | часов | | чение | |
| Тема 1. Мето- | Психологическая | 6 | Подготовка | Учебно- | Доклад, |
| дологические | структура коммуникации: | | доклада, | методи- | презента- |
| основы психо- | перцептивная сторона | | Подготовка | ческое | ция |
| логии общения. | (восприятие друг друга), | | презентации | обеспече- | |
| Психологиче- | коммуникативная сторона | | | ние дис- | |
| ская структура | (обмен информацией), ин- | | | циплины | |
| и функции | терактивная сторона (вза- | | | | |
| коммуникации | имодействие сторон в | | | | |
| | процессе общения). | | | | |
| | Функции коммуникации: | | | | |
| | инструментальная, синди- | | | | |
| | кативная, самовыражения, | | | | |
| | трансляционная, экспрес- | | | | |

| | OTHER CONTROL NOTE AND | | | | |
|--------------------------|--------------------------------------------|---|-------------|-----------|-------------|
| сивная, социального кон- | | | | | |
| | троля, социализации. Реа- | | | | |
| | лизация функций в дея- | | | | |
| | тельности. | _ | - | | |
| Тема 2. Обще- | Средства общения: | 6 | Подготовка | Учебно- | Доклад, |
| ние как обмен | вербальные (речь, язык) и | | доклада, | методи- | презента- |
| информацией. | невербальные. Вербаль- | | Подготовка | ческое | ция |
| | ные средства: функции и | | презентации | обеспече- | |
| | значение. Язык и речь. | | | ние дис- | |
| | Речь как важнейшее сред- | | | циплины | |
| | ство общения. Виды речи. | | | | |
| | Учет закономерностей | | | | |
| | влияния звуковой стороны | | | | |
| | речи на восприятие лич- | | | | |
| | ности говорящего и пере- | | | | |
| | даваемой им информации | | | | |
| | другими людьми. Общая | | | | |
| | характеристика диалога. | | | | |
| | Вопросы и ответы. Требо- | | | | |
| | вания к ведению диалога. | | | | |
| | Монолог, его специфика | | | | |
| Тема 3. Невер- | Особенности не- | 7 | Подготовка | Учебно- | Доклад, |
| бальные сред- | вербальной коммуника- | , | доклада, | методи- | презента- |
| ства общения. | ции. Невербальные сред- | | Подготовка | ческое | ция |
| ства оощения. | ства общения: вырази- | | презентации | обеспече- | ции |
| | тельные движения тела, | | презептации | ние дис- | |
| | мимика, жесты, дистанция | | | циплины | |
| | общения, организация | | | циплипы | |
| | микросерды, использова- | | | | |
| | | | | | |
| | ние материальных предметов, имеющих симво- | | | | |
| | лическое значение. Функ- | | | | |
| | ции невербальных сооб- | | | | |
| | _ | | | | |
| | щений (дополнение, опро- | | | | |
| | вержение, замещение вер- | | | | |
| | бальных сообщений, регу- | | | | |
| | лирование разговора). | | | | |
| | Проблема корректной ин- | | | | |
| | терпретации невербально- | | | | |
| Томо 4 Пто | го поведения. | 6 | Понголовия | Учебно- | Поклаг |
| Тема 4. Про- | Слушание как актив- | 6 | Подготовка | | Доклад, |
| блема слуша- | ный процесс взаимодей- | | доклада, | методи- | презента- |
| ния в общении. | ствия. Внимание как ос- | | Подготовка | ческое | К ИЙ |
| | нова активного слушания. | | презентации | обеспече- | |
| | Условия эффективного | | | ние дис- | |
| | восприятия речи. Стили | | | циплины | |
| | слушания и виды слуша- | | | | |
| | ния. Нерефлексивное | | | | |
| | слушание. Особенности | | | | |
| | нерефлексивного слуша- | | | | |
| | ния (внимательное, безо- | | | | |
| | ценочное, с минимумом | | | | |

| обратной связи). Рефлексивного слушания. Возможности и условия применения рефлексивного слушания: выяснение, перефразирование, отражение чувств, резиомирование. Тема 5. Общение как восприятие себя в процессе коммуникации. Самораскрытие как сообщение другим личной информации о себе. Негативные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Самопредъявление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение Способы оказания нежелательного влияния: средства влияния. Поведсии при использовании собеседником петативных техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отерочки, техники ки умолчания. Всего | | - | 1 | T | 1 | 1 |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------|--------------------------|----|-------------|-----------|-----------|
| можности и условия применения рефлексивного слушания. Техники рефлексивного слушания: выяснение, перефразирование, отражение чувств, резюмирование. Тема 5. Общение как восприятие себя в процессе коммуникации. Самораскрытие как сообщение другим личной информации о себе. Негативные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Самопредъявление как управление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение жак управление как управление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение жак риравления предъявления. Тема 6. Общение способы оказания нежелательного влияния: средства влияния. Поведение при использовании собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники умолчания. | | обратной связи). Рефлек- | | | | |
| менения рефлексивного слушания. Техники рефлексивного слушания. Техники рефлексивного слушания: выяснение, перефразирование, отражение чувств, резюмирование. Тема 5. Общение другим личной информации о себе . Негативные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Самопредъявление как управление как управление как управление как управление как управление как управление как впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение другим личной информации о себе. Негативные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Самопредъявления. Тема 6. Общение деструктивное общение. Способы оказания нежелательного влияния: средства влияния. Поведение при использовании собеседником негативных техники техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники кумолчания. | | сивное слушание. Воз- | | | | |
| слушания. Техники рефлексивного слушания: выяснение, перефразирование, огражение чувств, резюмирование. Тема 5. Общение как восприятие себя в процессе коммуникации. Самораскрытие как сообщение другим личной информации о себе. Негативные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Самопредъявление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение Как управление как управление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение. Способы оказания нежелательного влияния: средства влияния. Поведение при использовании собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отерочки, техники умолчания. | | можности и условия при- | | | | |
| флексивного слушания: выясиение, перефразирование, отражение чувств, резюмирование. Тема 5. Общение как восприятие себя в процессе коммуникации. Самораскрытие как сообщение другим личной информации о себе. Негативные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Самолередъявление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение Способы оказания нежелательного влияния: средства влияния. Поведение при использовании собеседником негативных техники техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники использования ки умолчания. | | менения рефлексивного | | | | |
| Выяснение, перефразирование, отражение чувств, резюмирование. Тема 5. Общение как восприятие себя в процессе коммуникации. Самораскрытие как сообщение другим личной информации о себе. Негативные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Самопредъявление как управление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение как взаимодействие спечение дистивные последствия самопредъявления. Стратегии и тактики самопредъявления. Подготовка презентации обеспечение дистиплины презентации обеспечение дистиплины презентации обеспечение дистиплины презентации презентации презентации презентации презентации презентации презентации презентации презентации презентация презентации презентации презентация презентации презентации презентация презентации презентация презентации презент | | слушания. Техники ре- | | | | |
| Вание, отражение чувств, резюмирование. Тема 5. Общение как восниятие людьми друг друга. Тема 6. Общение в печатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение как управление в печатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение как взаимодействие и сосеседником негативных техник: техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | | флексивного слушания: | | | | |
| Тема 5. Общение как восприятие себя в процессе коммуникации. Самораскрытие как сообщение другим личной информации о себе. Негативные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Самопредъявление как управление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение как взаимодействие при использовании собесседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники умолчания. | | выяснение, перефразиро- | | | | |
| Тема 5. Общение как восприятие себя в процессе коммуникации. Самораскрытие как сообщение другим личной информации о себе. Негативные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Самопредъявление как управление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение как взаимодействие при использовании собесседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники умолчания. | | вание, отражение чувств, | | | | |
| процессе коммуникации. Самораскрытие как сообщение другим личной информации о себе. Негативные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Само предъявление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение как заиние как взаиние как взаиние впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение Способы оказания нежелательного влияния: средства влияния. Поведение при использовании собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники отсрочки, техники ки умолчания. | | резюмирование. | | | | |
| приятие людьми друг друга. Самораскрытия (преимущества как сообщение другим личной информации о себе. Негативные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Самопредъявление как управление как управление как управление как взаимодействие Тема 6. Общение Способы оказания нежательного влияния: средства влияния. Поведение при использовании собеседником негативных техники техники прерывания, перехода на личность, причисления, использовании иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники отсрочки, техники ки умолчания. | Тема 5. Обще- | Восприятие себя в | 7 | Подготовка | Учебно- | Доклад, |
| Подготовка презентации ческое обеспечение другим личной информации о себе. Негативные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Самопредъявление как управление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение как взаинежа в деструктивное общение. Способы оказания нежательного влияния: средства влияния. Поведение при использовании собеседником негативных техники техники мунистранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники отсрочки, техники отсрочки, техники ки умолчания. | ние как вос- | процессе коммуникации. | | доклада, | методи- | презента- |
| ми друг друга. шение другим личной информации о себе. Негативные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Самопредъявление как управление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение как взаимодействие Деструктивное общение. Способы оказания нежелательного влияния: средства влияния. Поведение при использовании собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | приятие людь- | | | · · | | - |
| формации о себе. Негативные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Самопредъявление как управление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение как взаиние как взаиние как взаиние как взаиние средства влияния. Поведение при использовании собеседником негативных техники техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | - | | | | обеспече- | · |
| тивные последствия самораскрытия (преимущества «закрытости»). Самопредъявление как управление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение как взаиние как взаиние как взаиние как взаиние собествие при использовании собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | | | | • | ние дис- | |
| раскрытия (преимущества «закрытости»). Самопредъявление как управление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение Способы оказания нежелательного влияния: средства влияния. Поведение при использовании собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | | | | | циплины | |
| «закрытости»). Самопредъявление как управление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение Как взаимодействие Тема 6. Общение. Способы оказания нежелательного влияния: средства влияния. Поведение при использовании собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | | раскрытия (преимущества | | | | |
| предъявление как управление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение Как взаиние как взаиние как взаиние как взаиние средства влияния. Поведение при использовании собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | | 1 2 2 | | | | |
| ление впечатлением. Стратегии и тактики самопредъявления. Тема 6. Общение Как взаинием способы оказания нежелательного влияния: средства влияния. Поведение при использовании собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | | | | | | |
| Тема 6. Общение. Способы оказания модействие при использовании собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники отсрочк | | 1 - | | | | |
| Тема 6. Общение Как взаиние испособы оказания модействие при использовании собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | | Стратегии и тактики са- | | | | |
| ние как взаимодействие при использовании собеседником негативных техники техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, тех | | мопредъявления. | | | | |
| ние как взаи- модействие презентации през | Тема 6. Обще- | Деструктивное об- | 6 | Подготовка | Учебно- | Доклад, |
| модействие нежелательного влияния: средства влияния. Поведение при использовании собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | ние как взаи- | | | доклада, | методи- | презента- |
| дение при использовании собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | модействие | нежелательного влияния: | | Подготовка | ческое | _ |
| дение при использовании собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | | средства влияния. Пове- | | презентации | обеспече- | |
| собеседником негативных техник: техники «дилетанта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техник | | дение при использовании | | • | ние дис- | |
| танта», научной техники, техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники отсрочки, техники умолчания. | | - | | | циплины | |
| техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техн | | техник: техники «диле- | | | | |
| техники прерывания, перехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техн | | | | | | |
| рехода на личность, причисления, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | | 1 | | | | |
| числения, использования иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | | · | | | | |
| иностранных слов, специфической терминологии, техники отсрочки, техники отсрочки, техники умолчания. | | 1 1 | | | | |
| фической терминологии, техники отсрочки, техники ки умолчания. | | | | | | |
| техники отсрочки, техни-ки умолчания. | | | | | | |
| ки умолчания. | | | | | | |
| всего 38 | | 1 | | | | |
| | всего | | 38 | | | |

3. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУ-ТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

5.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

| Код и наименование компетенции | Этапы формирования |
|------------------------------------------|-------------------------------|
| УК -1. Способен осуществлять критический | 1. Работа на учебных занятиях |
| анализ проблемных ситуаций на основе си- | 2. Самостоятельная работа |
| стемного подхода, вырабатывать стратегию | |
| действий; | |
| УК-4. Способен применять современные | 1. Работа на учебных занятиях |
| коммуникативные технологии, в том числе | 2. Самостоятельная работа |
| на иностранном(ых) языке(ах), для акаде- | |

| мического и профессионального взаимо- | |
|------------------------------------------|-------------------------------|
| действия; | |
| УК-5. Способен анализировать и учитывать | 1. Работа на учебных занятиях |
| разнообразие культур в процессе межкуль- | 2. Самостоятельная работа |
| турного взаимодействия. | |

5.2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

| Оце- нива- емые компе петен тен- ции | Уровень сформи- рован- ности | Этап форми- рования | Описание показателей | Критерии оценивания | Шкала оцени- вания |
|--------------------------------------------------------|---------------------------------------|---------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| УК-1 | Порого-вый | 1. Работа на учебных занятиях 2. Самостоятельная работа | Знает основные принципы системного подхода при решении задач организации и анализа межличностного взаимодействия в медицинских коллективах. Умеет осуществлять поиск информации, применять системный подход для решения поставленных задач; правильно строить общение с пациентами, коллегами, начальством и подчинёнными. | Устный опрос, доклад | Шкала оценивания устного опроса Шкала оценивания доклада |
| | Продви- | 1. Работа на | Знает основные принципы си- | Устный | Шкала |
| | нутый | учебных занятиях 2. Самостоятельная работа | стемного подхода при решении задач организации и анализа межличностного взаимодействия в медицинских коллективах. Умеет осуществлять поиск информации, применять системный подход для решения поставленных задач; правильно строить общение с пациентами, коллегами, начальством и подчинёнными. Владеет навыками анализа взаимоотношений между членами медицинских коллективов, выявления и профилактики межличностных и профессиональных конфликтов. | опрос, доклад, презентация | оцени- вания устного опроса Шкала оцени- вания доклада Шкала оцени- вания презен- тации |

| УК-4 | Прого-вый | 1. Работа на учебных занятиях 2. Самостоятельная работа | Знает принципы деловой коммуникации и коммуникации и коммуникационные технологии в профессиональной медицинской деятельности. Умеет грамотно излагать мысль в устном и письменном виде на родном языке. Знает стилистические особенности языка, правила и этикет деловой и профессиональной переписки. | Устный опрос, доклад | Шкала оценивания устного опроса Шкала оценивания доклада |
|------|------------------|---------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|
| | Продвинутый | 1. Работа на учебных занятиях 2. Самостоятельная работа | Знает принципы деловой коммуникации и коммуникации и коммуникационные технологии в профессиональной медицинской деятельности. Умеет грамотно излагать мысль в устном и письменном виде на родном языке. Знает стилистические особенности языка, правила и этикет деловой и профессиональной переписки. Владеет навыками ведения переговоров и деловой переписки на родном языке. | Устный опрос, доклад, презентация | Шкала оценивания устного опроса Шкала оценивания доклада Шкала оценивания презентации |
| УК-5 | Порого-вый | 1. Работа на учебных занятиях 2. Самостоятельная работа | Знает основные национальные культурологические, религиозные и этнические характеристики населения Российской Федерации. Умеет соблюдать этические нормы и права человека в профессиональной медицинской деятельности; анализировать особенности межкультурного взаимодействия с учетом психологических, национальных, этнокультурных и конфессиональных различий. | Устный опрос, доклад | Шкала оценивания устного опроса Шкала оценивания доклада |
| | Продви- нутый | 1. Работа на учебных занятиях 2. Самостоятельная работа | Знает основные национальные культурологические, религиозные и этнические характеристики населения Российской Федерации. Умеет соблюдать этические нормы и права человека в профессиональной медицинской деятельности; анализи- | Устный опрос, доклад, презентация | Шкала оценивания устного опроса Шкала оценивания доклада |

| | ровать особенности межкуль- | Шкала |
|--|-------------------------------|---------|
| | турного взаимодействия с уче- | оцени- |
| | том психологических, нацио- | вания |
| | нальных, этнокультурных и | презен- |
| | конфессиональных различий. | тации |
| | Владеет навыками толерант- | |
| | ного и продуктивного обще- | |
| | ния при выполнении профес- | |
| | сиональных обязанностей. | |
| | | |

Шкала оценивания устного опроса

| Уровень оценивания | Критерии оценивания | Баллы |
|--------------------|----------------------------------|-------|
| Устный опрос | Свободное владение материалом | 5 |
| | Достаточное усвоение материала | |
| | Поверхностное усвоение материала | 2 |

Шкала оценивания доклада

| Уровень оценивания | Критерии оценивания | Баллы |
|-----------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------|
| Доклад | Соответствие содержания теме доклада; глубина проработки материала; грамотность и полнота использования источников; грамотность речи и владение текстом доклада Соответствие содержания теме доклада; глубина проработки материала; использовано недостаточное количество источников; грамотность речи и владение текстом доклада Соответствие содержания теме доклада; недостаточная | 7 4 |
| | глубина проработки материала; использовано недостаточное количество источников; грамотность речи и владение текстом доклада | |
| | Несоответствие содержания теме доклада; недостаточная глубина проработки материала; использовано недостаточное количество источников; недостаточное владение текстом | 0 |
| | доклада | |

Шкала оценивания презентации

| Уровень оценивания | Критерии оценивания | Баллы |
|-----------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------|
| Презентации | Соответствие содержания теме доклада; глубина проработки материала; грамотность и полнота использования источников; грамотность речи и владение текстом доклада Соответствие содержания теме доклада; глубина проработки материала; использовано недостаточное количество источников; грамотность речи и владение текстом доклада | 7 |
| | Соответствие содержания теме доклада; недостаточная глубина проработки материала; использовано недостаточное | 4 |

| | |
|----------------------------------------------------------|---|
| количество источников; грамотность речи и владение | |
| текстом доклада | |
| Несоответствие содержания теме доклада; недостаточная | 0 |
| глубина проработки материала; использовано недостаточное | |
| количество источников; недостаточное владение текстом | |
| доклада | |

5.3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

Примерные задания для устных опросов

Задание: опишите реальную ситуацию затрудненного общения Описание должно включать в себя основные этапы общения (Работа с текстами):

Задание: придумайте три способа изменения поведению партнеров по общению. Для этого необходимо:

- выбрать форму поведения, подлежащего изменению;
- описать людей, на которых будет оказано воздействие.

Задание: составьте внушающее сообщение. Для этого необходимо:

- выбрать тему сообщения;
- используя разные приемы влияния на партнеров, составить вариант сообщения;
- используя приемы влияния, составить вариант сообщения;
- после каждого варианта сообщения перечислить использованные приемы.

Примерная тематика докладов

- 1. Виды общения.
- 2. Общение и деятельность.
- 3. Совместная деятельность, взаимодействие, общение, контакт.
- 4. Стили общения: понятие стиля и его характеристики.
- 5. Социально ориентированное общение.
- 6. Личностно ориентированное общение.
- 7. Средства общения: вербальные (речь, язык).
- 8. Слушание как активный процесс взаимодействия.
- 9. Ориентировка в собеседнике как фактор общения.
- 10. Социальные и социально-психологические функции общения.

Примерная тематика презентаций

- 1. Стереотипное и нестереотипное общение.
- 2. Самопредъявление как управление впечатлением.
- 3. Материальное и знаковое общение.
- 4. Психология сознательного введения в заблуждение.
- 5. Искусство как общение.
- 6. Сущность и типы взаимодействия людей в процессе совместной деятельности.
- 7. Обратная связь в социально ориентированном общении.
- 8. Приемы управления вниманием собеседника.
- 9. ТВ как общение.

Примерные вопросы к зачету

- 1. Предмет психологии общения и ее место в системе социального знания.
- 2. Три аспекта общения
- 3. Виды общения.
- 4. Общение и деятельность.
- 5. Совместная деятельность, взаимодействие, общение, контакт.
- 6. Стили общения: понятие стиля и его характеристики.
- 7. Различные классификации стилей общения
- 8. Социально ориентированное общение.
- 9. Личностно ориентированное общение.
- 10. Две стороны взаимодействия в процессе общения: слушание собеседника и передача информации.
- 11. Средства общения: вербальные (речь, язык).
- 12. Роль активного слушания в процессе передачи информации.
- 13. Слушание как активный процесс взаимодействия.

5.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Основными формами текущего контроля являются устные опросы, подготовка докладов и презентаций.

Максимальное количество баллов, которое может набрать студент в течение семестра за текущий контроль, равняется 80 баллам.

Минимальное количество баллов, которые студент должен набрать в течение семестра за текущий контроль равняется 40 баллам.

Максимальная сумма баллов, которые студент может получить на зачете, равняется 20 баллам.

Формой промежуточной аттестации является зачет, которые проходит в форме устного собеседования по вопросам.

Шкала опенивания зачета

| Баллы | Критерии оценивания |
|-------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 20-10 | студент показал в ответе в полном объеме знание теории вопроса, привел практические примеры, ответ хорошо структурирован по форме; студент показал в ответе знание теории вопроса, привел практические примеры, однако в структурном отношении ответ имеет погрешности |
| менее 10 | студент допускал в ответе грубые ошибки в освещении теории вопроса с неточностями и/или не справился с задачей иллюстрации ответа практическими примерами, в структурном отношении ответ не продуман. |

Итоговая шкала выставления оценки по дисциплине

Итоговая оценка по дисциплине выставляется по приведенной ниже шкале. При выставлении итоговой оценки преподавателем учитывается работа студента в течение всего срока освоения дисциплины, а также баллы, полученные на промежуточной аттестации.

| Баллы, полученные обучающимся в | Оценка по дисциплине |
|---------------------------------|----------------------|
|---------------------------------|----------------------|

| течение освоения дисциплины | |
|-----------------------------|------------|
| 41-100 | Зачтено |
| 0-40 | Не зачтено |

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И РЕСУРСНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИ-ПЛИНЫ

6.1.Основная литература

- 1. Глозман, Ж. М. Психология. Общение и здоровье личности : учебное пособие для вузов. 2-е изд. Москва : Юрайт, 2021. 193 с. Текст : электронный. URL: https://urait.ru/bcode/472262
- 2. Силуянова, И.В. Биомедицинская этика: учебник и практикум для вузов. М.: Юрайт, 2018. 312с. Текст: непосредственный.

6.2. Дополнительная литература

- 1. Биоэтика : учебник и практикум для вузов / Протанская Е.С., ред. М. : Юрайт, 2018. 292с. Текст: непосредственный.
- 2. Истратова, О. Н. Психология эффективного общения и группового взаимодействия : учебное пособие. Ростов-на-Дону : ЮФУ, 2018. 192 с. Текст : электронный. URL : https://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785927528486.html
- 3. Корягина, Н.А. Психология общения: учебник и практикум для вузов / Н. А. Корягина, Н.
- В. Антонова, С. В. Овсянникова. М.: Юрайт, 2018. 440с. Текст: непосредственный.
- 4. Петрова, Ю. А. Психология делового общения и культура речи: учебное пособие. 2-е изд. Саратов: Вузовское образование, 2019. 183 с. Текст: электронный. URL: https://www.iprbookshop.ru/79821.html
- 5. Садовская, В. С. Основы коммуникативной культуры. Психология общения : учебник и практикум для вузов / В. С. Садовская, В. А. Ремизов. 2-е изд. Москва : Юрайт, 2021. 169 с. —Текст : электронный. URL: https://urait.ru/bcode/470902
- 6. Седова, Н.Н. Биоэтика: учебник для вузов. М.: Кнорус, 2018. 216с. Текст: непосредственный.

6.3. Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

- 1. https://mosgorzdrav.ru/ru-RU/index.html Департамент здравоохранения города Москвы
- 2. https://minzdrav.gov.ru/ Министерство здравоохранения Российской Федерации
- 3. https://mz.mosreg.ru/ Министерство здравоохранения Московской области
- 4. https://biblioclub.ru ЭБС «Университетская библиотека онлайн»
- 5.https://e.lanbook.com ЭБС «Лань»
- 6.www.studentlibrary.ru ЭБС «Консультант студента»
- 7.https://urait.ru/ Образовательная платформа «Юрайт»
- 8.https://ibooks.ru/ Электронно-библиотечная система ibooks.ru

7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

1. Методические рекомендации по организации самостоятельной работы студентов

8. ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Лицензионное программное обеспечение:

Зарубежное: Microsoft Windows, Microsoft Office

Отечественное: Kaspersky Endpoint Security

Свободно распространяемое программное обеспечение:

Зарубежное: Google Chrome, 7-zip

Отечественное: ОМС Плеер (для воспроизведения Электронных Учебных Модулей)

Информационные справочные системы:

Система ГАРАНТ

Система «КонсультантПлюс»

Профессиональные базы данных:

fgosvo.ru – Портал Федеральных государственных образовательных стандартов высшего образования

pravo.gov.ru - Официальный интернет-портал правовой информации

www.edu.ru – Федеральный портал Российское образование

9. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Материально-техническое обеспечение дисциплины включает в себя:

- учебные аудитории для проведения занятий лекционного и семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, оснащенные комплектом учебной мебели, доской маркерной, ПК, ноутбуком, микрофоном, проектором, принтером, шкафами для хранения, флипчартом;
- помещения для самостоятельной работы, укомплектованные учебной мебелью, персональными компьютерами с подключением к сети Интернет и обеспечением доступа к электронным библиотекам и в электронную информационно-образовательную среду МГОУ.