Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Наумова Наталия Александровна

Должность: Ректор МИНИСТЕРСТВО ПРОСВЕЩЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

МИНИСТЕРСТВО ПРОСВЕЩЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Дата подписания: 10.09.2025 10:47:05

Уникальный программный ключ:

«СОСИТА В СТВЕНИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Уникальный программный ключ:

«СОСИТА В СТВЕНИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Уникальный программный ключ:

«СОСИТА В СТВЕНИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ОТВЕНИИ В РОССИЙ В РОССИЙСКОМ В РОССИМ В РОССИМ В РОССИЙСКОМ В РОССИМ В

6b5279da4e034bff679172803da5b*05539fc6*e2* ТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРОСВЕЩЕНИЯ»

(ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРОСВЕЩЕНИЯ)

Факультет безопасности жизнедеятельности Кафедра безопасности жизнедеятельности и методики обучения

> Утверждён На заседании кафедры Протокол от 06.02.2025 Зав. кафедрой

> > /Тытар В.А./

Фонд оценочных средств

Профессиональная этика и деловые коммуникации

Направление подготовки

44.04.01 Педагогическое образование

Программа подготовки:

Управление в сфере детского отдыха и оздоровления

1 Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоение образовательной программы

Код и наименование компетенции	Этапы формирования
УК-5 Способен анализировать и учиты-	1. Работа на учебных занятиях
вать разнообразие культур в процессе	2. Самостоятельная работа
межкультурного взаимодействия	
УК-6 Способен определять и реализовы-	1. Работа на учебных занятиях
вать приоритеты собственной деятельно-	2. Самостоятельная работа
сти и способы ее совершенствования на	
основе самооценки	
ОПК-7 Способен планировать и органи-	1. Работа на учебных занятиях
зовывать взаимодействия участников об-	2. Самостоятельная работа
разовательных отношений	

2 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

Оцени- ваемые компе- тенции	Уровень сформи- ро- ванности	Этап формирования	Описание показателей	Критерии оценива- ния	Шкала оценива- ния
УК-5	Порого- вый	1. Работа на учебных занятиях 2.Самостояте льная работа	Знает культурные, социальные и религиозные отличия участников межкультурного взаимодействия Умеет выстраивать межкультурное взаимодействие с учетом культурных, социальных и религиозных отличий его участников	Опрос, презента-ция, доклад	Шкала оценивания опроса Шкала оценивания презентации Шкала оценивания доклада
	Продви- нутый	1. Работа на учебных занятиях 2.Самостояте льная работа	Знает методы выделения и анализа культурных, социальных и религиозных отличий участников межкультурного взаимодействия Умеет выстраивать межкультурное взаимодействие с учетом культурных, социальных и религиозных отличий его участников Владеет навыком соблюдения правил и этических норм конструктивных социальных ком-	Опрос, презента- ция, до- клад, прак- тическая подготовка	Шкала оценивания опроса Шкала оценивания презентации Шкала оценивания доклада Шкала оценивания практической

			муникаций на основе межкультурного взаимо- действия.		подготов-
УК-6	Порого-вый	1. Работа на учебных занятиях 2.Самостояте льная работа	Знает способы выделения и характеристики приоритетов развития собственной деятельности Умеет выстраивать иерархию приоритетов собственной деятельности.	Опрос, презента- ция, доклад	Шкала оценивания опроса Шкала оценивания презентации Шкала оценивания доклада
	Продви- нутый	1. Работа на учебных занятиях 2.Самостояте льная работа	Знает способы выделения и характеристики приоритетов развития собственной деятельности Умеет выстраивать иерархию приоритетов собственной деятельности. Владеет навыком определения возможных путей совершенствования собственной деятельности, профессиональной самореализации и использования собственного потенциала на основе самооценки.	Опрос, презента- ция, до- клад, прак- тическая подготовка	Шкала оценивания опроса Шкала оценивания презентации Шкала оценивания доклада Шкала оценивания практической подготовки
ОПК-7	Порого-вый	1. Работа на учебных занятиях 2.Самостояте льная работа	Знает методику осуществления планирования взаимодействия участников образовательных отношений Умеет использовать конструктивные технологии при взаимодействии с участниками образовательного процесса	Опрос, презента- ция, доклад	Шкала оценивания опроса Шкала оценивания презентации Шкала оценивания доклада
	Продви- нутый	1. Работа на учебных занятиях 2.Самостояте льная работа	Знает методику осуществления планирования взаимодействия участников образовательных отношений	Опрос, презента- ция, до- клад, прак- тическая	Шкала оценива- ния опро- са Шкала

		подготовка	оценива-
	Умеет использовать кон-		ния пре-
	структивные технологии		зентации
	при взаимодействии с		Шкала
	участниками образова-		оценива-
	тельного процесса		ния до-
			клада
	Владеет навыком анали-		Шкала
	за результатов взаимо-		оценива-
	действия участников об-		ния прак-
	разовательных отноше-		тической
	ний.		подготов-
			ки

Шкала оценивания опроса

Баллы	Критерии оценивания
5	Студент полно и аргументировано отвечает на вопросы опроса.
4	Студент дает ответ, но допускает 1-2 ошибки, которые сам же ис-
	правляет.
2	Студент обнаруживает знание и понимание основных положений
	данного задания, но излагает материал неполно и допускает неточ-
	ности.
0	Студент обнаруживает незнание ответов на вопросы опроса.

Шкала оценивания доклада

Критерии оценивания	Баллы
Содержание доклада соответствует его названию. Доклад оформлен в соот-	15-20
ветствии с требованиями. В тексте полностью раскрыты ключевые аспекты	
проблемы, содержится список литературы. Студент хорошо ориентируется	
в тексте доклада и рассматриваемой проблеме, самостоятельно отвечает на	
вопросы, не пользуясь текстом доклада или прибегая к нему в минималь-	
ном объеме, иллюстрирует свой ответ практическими примерами, делает	
необходимые обоснованные выводы.	
Содержание доклада соответствует его названию. Доклад оформлен в соот-	10-14
ветствии с требованиями. В тексте раскрыты ключевые аспекты проблемы,	
содержится список литературы. Студент ориентируется в тексте доклада и	
рассматриваемой проблеме, отвечает на вопросы, пользуясь текстом до-	
клада, делает необходимые выводы.	
Содержание доклада соответствует его названию. Доклад оформлен в соот-	3-9
ветствии с требованиями, содержит список литературы. Студент отвечает	
на вопросы, пользуясь текстом доклада, делает необходимые обоснованные	
выводы при условии оказания наводящей помощи.	
Содержание доклада не соответствует его названию, не раскрывает рас-	0-2
сматриваемый вопрос. Оформление не соответствует необходимым требо-	
ваниям. В тексте доклада студент не ориентируется, не может дать необхо-	
димых разъяснений по тексту.	

Критерии оценивания		
80-100% правильных ответов - «отлично»		
60-80% правильных ответов - «хорошо»	5-7	
30-50% правильных ответов - «удовлетворительно»		
0-20 % правильных ответов - «неудовлетворительно»	1-2	

Шкала оценивания презентации

Критерии оценивания		
Презентация оформлена в соответствии с требованиями. Студент хорошо	15-20	
ориентируется в содержании и рассматриваемой проблеме, самостоятельно		
отвечает на вопросы, иллюстрирует свой ответ практическими примерами,		
делает необходимые обоснованные выводы.		
Презентация оформлена в соответствии с требованиями. Студент ориенти-	10-14	
руется в содержании и рассматриваемой проблеме, отвечает на вопросы,		
делает необходимые выводы.		
Презентация оформлена в соответствии с требованиями. Студент отвечает		
на вопросы, пользуясь содержанием презентации, делает необходимые		
обоснованные выводы при условии оказания наводящей помощи.		
Оформление не соответствует необходимым требованиям. В содержании		
студент не ориентируется, не может дать необходимых разъяснений по тек-		
сту.		

3. Типовые контрольные задания, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

Примерные варианты тестовых заданий:

- 1. Роль делового общения в жизни человека заключается?
- а) в том, что оно является средством улучшения материального благополучия и повышения социального статуса в целом;
- б) в том, что оно выступает основой профессионального успеха;
- в) в том, что с его помощью происходит процесс становления личности и ее самореализация;
- г) во всем вышеперечисленном.

Правильный ответ: г

- 2. Коммуникация понимается как совместная деятельность участников коммуникации, в ходе которой вырабатывается общий (до определенного предела) взгляд на вещи и действия с ними в рамках:
- а) технократического подхода;
- б) деятельностного подхода;
- в) когнитивного подхода;
- г) мотивационного.

Правильный ответ: б

- 3. Элемент коммуникативного процесса, выполняющий функцию генерации и передачи информации с целью оказания влияния:
- а) отправитель;
- б) сообщение;

- в) канал;
- г) получатель.

Правильный ответ: а

- 4. Функция общения, сущность которой заключается в обмене эмоциями между партнерами и изменении эмоционального состояния с помощью собственных переживаний и состояний:
- а) побудительная;
- б) координационная;
- в) эмотивная;
- г) преобразовательная.

Правильный ответ: в

- 5. Функция общения, сущность которой заключается в осознании и фиксировании своего места в системе ролевых, статусных, деловых, межличностных и прочих связей сообщества:
- а) контактная;
- б) информационная;
- в) перцептивная;
- г) статусная.

Правильный ответ: г

- 6. Процесс взаимосвязи и взаимодействия, в котором происходит обмен деятельностью, информацией и опытом, составляет сущность:
- а) делового общения;
- б) повседневного общения;
- в) межличностного общения;
- г) ритуального общения.

Правильный ответ: а

- 7. Материальной основой письменной речи являются:
- а) знаки (буквы или иероглифы);
- б) звуковые волны, возникающие в результате произносимых звуков;
- в) мотивы пишущего;
- г) главная идея и замысел пишущего.

Правильный ответ: а

- 8. Грамотная и эффективная письменная речь характеризуется:
- а) системой нумерации страниц;
- б) делением на главы и параграфы;
- в) шрифтовыми выделениями и схематизацией;
- г) всем вышеперечисленным.

Правильный ответ: г

- 9. Коммуникационный эффект, свидетельствующий о том, что первоначальное впечатление о внешнем виде человека является определяющим для дальнейших взаимоотношений:
- А) эффект визуального имиджа;
- Б) эффект первых фраз;
- В) эффект аргументации;
- Г) эффект релаксации.

Правильный ответ: а

- 10 Коммуникационный эффект, позволяющий снять эмоциональную напряженность:
- А) эффект визуального имиджа;
- Б) эффект первых фраз;
- В) эффект аргументации;
- Г) эффект релаксации.

Правильный ответ: г

- 11. Принцип речевого воздействия, предполагающий учет культурно-образовательного уровня делового партнера или клиента, их жизненного и производственного опыта:
- А) принцип доступности;
- Б) принцип ассоциативности;
- В) принцип экспрессивности;
- Г) принцип сенсорности.

Правильный ответ: а

- 12. Функция невербального общения, сущность которой выражается в использовании невербальных знаков для координации взаимодействия между людьми:
- А) функция дополнения;
- Б) функция опровержения;
- В) функция замещения;
- Г) функция регулирования.

Правильный ответ: г

- 13. Определение риторики как науки о целесообразной, эффективной и гармонизирующей речи принадлежит:
- а) классической (античной) школе риторики
- б) представителям неориторики

Правильный ответ: б

- 24. Чем обусловлено выделение специальных риторик в современном ее (риторики) понимании?
- а) различными авторскими трактовками
- б) спецификой функционирования языка в различных сферах общественной жизни
- в) разными задачами общения

Правильный ответ: б, в

Примерная тематика презентаций

- 1. Культура устной и письменной коммуникации.
- 2. Невербальный аспект этики делового общения.
- 3. Телефонная коммуникация.
- 4. Особенности общения по Интернету.
- 5. Цифровой этикет
- 6. Деловой этикет.
- 7. Правила поведения при некорректных вопросах и приёмы их нейтрализации.

Примерные темы опросов

- 1. Деловые встречи.
- 2. Деловые переговоры.
- 3. Документальное обеспечение делового общения.
- 4.Ключевые понятия этики.
- 5. Конфликт в сфере делового общения.
- 6. Конфликты, их предупреждение и разрешение.

- 7. Концептуальные основы изучения этнопсихологических аспектов делового взаимодействия.
- 8. Методы ведения переговоров.
- 9. Методы снятия психологического напряжения
- 10. Национальные особенности деловой этики.
- 11. Виды и причины коммуникативных барьеров.
- 12. Сущность коммуникативной, интерактивной, перцептивной сторон общения.
- 13. Роль обратной связи в деловом общении.
- 14. Развитие каких социально-психологических умений способствует повышению уровня коммуникативной культуры.
- 15. Сущность принципов речевого воздействия, используемых в деловой риторике.
- 16. Назовите правила проведения публичного выступления и ответов на вопросы аудитории

Примерный перечень вопросов к зачету

- 1. Понятие делового общения.
- 2. Культура делового общения и его эффективность.
- 3. Риторика делового общения.
- 4. Истоки формирования коммуникативного знания.
- 5. Теории коммуникационных процессов в обществе и организациях.
- 6. Основные понятия теории коммуникации.
- 7. Понятие делового общения.
- 8. Деловая и межличностная коммуникация.
- 9. Общение и коммуникация.
- 10. Речевое воздействие в деловой коммуникации.
- 11. Коммуникационный менеджмент.
- 12. Коммуникация как главный инструмент деловой сферы, коммуникация в бизнесе, политике, государственном и муниципальном управлении.
- 13. Факторы эффективной и неэффективной коммуникации, организационная структура информационного взаимодействия в организациях, стратегическая коммуникация в управлении организацией.
- 14. Характеристики делового общения.
- 15. Функционально-стилистические разновидности русского языка.
- 16. Специфика официально-делового стиля речи.
- 17. Жанры делового стиля.
- 18. Речевые жанры делового общения: разновидности и специфика применения.
- 19. Национальные особенности деловой этики.
- 20. Модели и стили делового общения.
- 21. Специфика деловой коммуникации.
- 22. Коммуникативные стили в менеджменте.
- 23. Индивидуальные и кросс-культурные особенности в стилях коммуникации.
- 24. Жанры массовой и межличностной деловой коммуникации.
- 25. Моделирование и управление коммуникационным процессом.
- 26. Каналы деловой коммуникации.
- 27. Языковые нормы в официально-деловом стиле речи.
- 28. Правила организации делового текста.
- 29. Деловое письмо: разновидности и специфика применения.
- 30. Делопроизводство.
- 31. Кодекс делового общения в сфере детского отдыха и оздоровления.

4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

В рамках освоения дисциплины предусмотрены: опросы, тестовые задания, доклады, презентации.

Максимальное количество баллов, которое может набрать обучающийся в течение семестра за различные виды работ – 80 баллов.

Максимальная сумма баллов, которые обучающийся может получить на зачете – 20 баллов.

Формой промежуточной аттестации является зачет. Зачет проходит в форме устного собеседования по вопросам.

Шкала оценивания зачета

Баллы	Критерии оценивания	
20-11	Студент демонстрирует сформированные и систематиче-	
	ские знания; успешное и систематическое умение; успеш-	
	ное и систематическое применение навыков в соответствии	
	с планируемыми результатами освоения дисциплины.	
10-6	Студент демонстрирует сформированные, но содержащие	
	отдельные пробелы знания; сформированные, но содержа-	
	щие отдельные пробелы умения; в целом успешное, но со-	
	провождающееся отдельными ошибками применение	
	навыков в соответствии с планируемыми результатами	
	освоения дисциплины	
5-0	Студент демонстрирует неполные знания; в целом успеш-	
	ные, но не систематические умения; в целом успешное, но	
	не систематическое применение навыков в соответствии с	
	планируемыми результатами освоения дисциплины.	

Итоговая шкала выставления оценки по дисциплине

Итоговая оценка по дисциплине выставляется по приведенной ниже шкале. При выставлении итоговой оценки преподавателем учитывается работа студента в течение всего срока освоения дисциплины, а также баллы, полученные на промежуточной аттестации.

Баллы, полученные по текущему контролю	Оценка в традиционной системе
и промежуточной аттестации	
81-100	зачтено
61-80	зачтено
41-60	зачтено
0-40	не зачтено