Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Наумова Наталия Александровна

Должность: Ректор Дата подписания: 08.09. МИНИСТЕРСТВО ПРОСВЕЩЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

у Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования

6b5279da4e034bff67917жБОСУДАВСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРОСВЕЩЕНИЯ»

<del>(ГОСУДАРСТ</del>ВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРОСВЕЩЕНИЯ)

Факультет психологии

Кафедра психологии труда и психологического консультирования

**УТВЕРЖДЕН** 

на заседании кафедры психологии

труда и психологического

консультирования

Протокол от « <sup>2</sup>G» С/ 2025 г. № <u>&</u>
Зав. кафедрой \_\_\_\_\_\_\_/Кутергина И.Г./

### ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

по дисциплине

### Маркетинг в деятельности психолога

Направление подготовки 37.04.01 Психология

Программа подготовки: Организационная психология

Москва 2025

### Содержание

| 1.Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения  |
|--|
| образовательной программы  |
| 2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах |
| их формирования, описание шкал оценивания                                      |
| 3. Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний,      |
| умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы              |
| формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы         |
| 4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений,   |
| навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования         |
| компетенций  |

### ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

## 1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

| Код и наименование                                 | Этапы формирования             |
|--|--------------------------------|
| компетенции  |                                |
| УК-6. Способен определять и реализовывать          | 1. Работа на учебных занятиях. |
| приоритеты собственной деятельности и способы ее   | 2. Самостоятельная работа.     |
| совершенствования на основе самооценки             |                                |
| СПК-5. Способен к рефлексии профессионального      | 1. Работа на учебных занятиях. |
| опыта, понимает свои профессиональные ограничения, | 2. Самостоятельная работа.     |
| связанные с потерей нейтральности, не              |                                |
| отрефлексированностью своей позиции                |                                |
|  |                                |

## 2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

| Оценив<br>аемые<br>компет<br>енции | Уровень<br>сформир<br>ованност<br>и | Этап формирования                                       | Описание показателей   | Критерии<br>оценивания                                   | Шкала<br>оценивания   |
|------------------------------------|-------------------------------------|---|--|--|---|
| УК-6                               | Порогов<br>ый                       | 1. Работа на учебных занятиях 2. Самостоятельная работа | знать: - направления и основные этапы маркетинговой деятельности в психологии уметь: - разрабатывать план самомаркетинга   | Устный опрос, конспект, доклад, аннотация текста .       | Шкала оценки устного опроса, Шкала оценки конспекта, Шкала оценки доклада, шкала оценки аннотации |
|                                    | Продвин утый                        | 1. Работа на учебных занятиях 2. Самостоятельная работа | знать: - направления и основные этапы маркетинговой деятельности в психологии уметь: - разрабатывать план самомаркетинга владеть: - навыками разработки системы маркетинга, включающей в себя формулировку целей, задач, определения её места в консультативной деятельности | Устный опрос, конспект, доклад, аннотация текста, зачет. | Шкала оценки устного опроса, Шкала оценки конспекта, Шкала оценки доклада, шкала оценки аннотации |

|       | Порогов | 1. Работа на учебных занятиях | знать:                   | Устный    | Шкала      |
|-------|---------|-------------------------------|--------------------------|-----------|------------|
|       | ый      | 2. Самостоятельная работа     | - методики оценки        | опрос,    | оценки     |
|       |         |                               | эффективности маркетинга | конспект, | устного    |
|       |         |                               | с позиции психологии     | доклад,   | опроса,    |
|       |         |                               | уметь:                   | аннотация | Шкала      |
|       |         |                               | - оценивать положение    | текста    | оценки     |
|       |         |                               | консультативных услуг на |           | конспекта, |
|       |         |                               | рынке, разрабатывать     |           | Шкала      |
|       |         |                               | систему мероприятий по   |           | оценки     |
|       |         |                               | улучшению имиджа         |           | доклада,   |
|       |         |                               | психолога-консультанта   |           | шкала      |
|       |         |                               |                          |           | оценки     |
|       |         |                               |                          |           | аннотации  |
|       |         |                               |                          |           |            |
| ~     | Продвин | 1. Работа на учебных занятиях | знать:                   | Устный    | Шкала      |
| СПК-5 | утый    | 2. Самостоятельная работа     | - методики оценки        | опрос,    | оценки     |
|       |         |                               | эффективности маркетинга | конспект, | устного    |
|       |         |                               | с позиции психологии     | доклад,   | опроса,    |
|       |         |                               | уметь:                   | аннотация | Шкала      |
|       |         |                               | - оценивать положение    | текста,   | оценки     |
|       |         |                               | консультативных услуг на | зачет.    | конспекта, |
|       |         |                               | рынке, разрабатывать     |           | Шкала      |
|       |         |                               | систему мероприятий по   |           | оценки     |
|       |         |                               | улучшению имиджа         |           | доклада,   |
|       |         |                               | психолога-консультанта   |           | шкала      |
|       |         |                               | владеть:                 |           | оценки     |
|       |         |                               | - технологиями<br>       |           | аннотации  |
|       |         |                               | повышения эффективности  |           |            |
|       |         |                               | маркетинга деятельности  |           |            |
|       |         |                               | практического психолога  |           |            |
|       |         |                               |                          |           |            |

Шкала оценивания устного опроса

| minus openinguing jernore onpoeu |   |       |
|----------------------------------|---|-------|
| Уровень оценивания               | Критерии оценивания                     | Баллы |
|                                  | Свободное владение материалом           | 5     |
| Устный опрос                     | Достаточное усвоение материала          | 4     |
|                                  | Поверхностное усвоение материала        | 2     |
|                                  | Неудовлетворительное усвоение материала | 0     |

### Шкала оценивания конспекта

| Уровень оценивания | Критерии оценивания                   | Баллы |
|--------------------|---------------------------------------|-------|
| V оменент          | Конспект подготовлен по теме изучения | 5     |
| Конспект           | Конспект отсутствует                  | 2     |

### Шкала оценивания аннотации текста

| Уровень оценивания | Критерии оценивания                                | Баллы |
|--------------------|--|-------|
|                    | Точность в выявлении основой темы, проблемы,       | 10    |
| Устный опрос       | объекта, цели работы и ее результатов, указание на |       |
|                    | практическую значимость и новизну реализуемого     |       |
|                    | подхода; раскрываются наиболее значимые факторы и  |       |
|                    | системные взаимосвязи анализируемой проблемы;      |       |
|                    | аннотация характеризуется логичностью изложения,   |       |
|                    | лаконичностью текста, четкостью и убедительностью  |       |

| deniumnopok ozomowani propostanowa                    |   |
|---|---|
| формулировок, отсутствием второстепенной              |   |
| информации; аннотация сдана в установленный срок.     |   |
| Точность в выявлении основой темы, проблемы,          | 7 |
| объекта, цели работы и ее результатов, указание на    |   |
| практическую значимость и новизну реализуемого        |   |
| подхода; приводятся основные теоретические и          |   |
| экспериментальные результаты, обнаруженные            |   |
| взаимосвязи и закономерности анализируемой            |   |
| проблемы; аннотация характеризуется логичностью       |   |
| изложения; аннотация сдана в установленный срок.      |   |
| Точность в выявлении основой темы, проблемы,          | 4 |
| объекта, цели работы и ее результатов, указание на    |   |
| практическую значимость и новизну реализуемого        |   |
| подхода; приводятся основные теоретические и          |   |
| экспериментальные результаты, аннотация               |   |
| характеризуется логичностью изложения; аннотация      |   |
| сдана в установленный срок.                           |   |
| Неточность в выявлении основных идей автора;          | 0 |
| отсутствует выделение проблемы, объекта, цели работы  |   |
| и ее результатов, не показана практическая значимость |   |
| и новизна реализуемого подхода; отсутствуют           |   |
| логичность изложения; аннотация не сдана в            |   |
| установленный срок.                                   |   |

### Шкала оценивания доклада

| шкала оценивания доклада |   |       |
|--------------------------|---|-------|
| Уровень оценивания       | Критерии оценивания                                 | Баллы |
|                          | Соответствие содержания теме доклада; глубина       | 10    |
| Доклад                   | проработки материала; грамотность и полнота         |       |
|                          | использования источников; грамотность речи и        |       |
|                          | владение текстом доклада.                           |       |
|                          | Соответствие содержания теме доклада; глубина       | 7     |
|                          | проработки материала; использовано недостаточное    |       |
|                          | количество источников; грамотность речи и владение  |       |
|                          | текстом доклада.                                    |       |
|                          | Соответствие содержания теме доклада; недостаточная | 4     |
|                          | глубина проработки материала; использовано          |       |
|                          | недостаточное количество источников; грамотность    |       |
|                          | речи и владение текстом доклада.                    |       |
|                          | Несоответствие содержания теме доклада;             | 0     |
|                          | недостаточная глубина проработки материала;         |       |
|                          | использовано недостаточное количество источников;   |       |
|                          | недостаточное владение текстом доклада.             |       |

# 3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

#### Примерные задания для устного вопроса

- 1. Построение выборки в маркетинговом исследовании. Типы и виды выборок.
- 2. Основные направления исследования товара.
- 3. Ценовые исследования.
- 4. Вопросы этики в маркетинговых исследованиях.
- 5. Мотивационные аспекты потребительского поведения.
- 6. Социально-психологические особенности российской аудитории СМИ.
- 7. Сравнительный анализ моделей потребительского поведения.
- 8. Социальный статус.

### Темы докладов и тематических выступлений по дисциплине

- 1. Бренд как объект социального познания
- 2. Социальный статус и социально-психологическая сегментация потребителей
- 3. Рекламная концепция: содержание, принципы, эффективность
- 4. Конкурентная среда
- 5. Основные направления исследования рынка
- 6. Основные направления исследования товара
- 7. Основные направления исследования цен
- 8. Диагностика представлений потребителей об идеальном маркетинговом объекте
- 9. Сравнительный анализ моделей потребительского поведения
- 10. Изучение потребительских предпочтений
- 11. Оптимизация бренда на основе анализа мотивации потребителей
- 12. Стиль жизни как социально-психологическая переменная сегментирования рынка.
- 13. Социальный статус и потребительское поведение
- 14. Проблема потребительского выбора в современном обществе
- 15. Ценностные ориентации потребителей как фактор восприятия рекламы
- 16. Групповые и персональные влияния на поведение потребителей
- 17. Трекинговые исследования в маркетинге
- 18. Этнографические методы в маркетинге
- 19. Современные психологические технологии в маркетинге

## Примерные вопросы к экзамену (очная форма обучения) и зачету (очно-заочная форма обучния) по дисциплине

- 1. Междисциплинарный статус маркетинговых теорий.
- 2. Основные этапы развития маркетинга.
- 3. Психология и маркетинг. Маркетинг как область приложения социальнопсихологических знаний.
- 4. Основные тренды современного общества.
- 5. Модели маркетингового анализа.
- 6. Основные подходы к изучению потребительских рынков.
- 7. Современный маркетинг: особенности, проблемы, технологии.
- 8. Потребительская лояльность и удовлетворенность потребителей.
- 9. Методы маркетинговых исследований.

- 10. Система маркетинговых коммуникаций.
- 11. Цели, задачи и функции практической маркетинговой деятельности.
- 12. Основные признаки и характеристики бренда.
- 13. Бренд : определение, структура, функции. Позиционирование бренда.
- 14. Технология и этапы продвижения бренда.
- 15. Этнографические методы исследования.
- 16. Создание и поддержка бренда.
- 17. Принципы и критерии сегментирования рынка. Социальная стратификация общества и потребительские группы.
- 18. Конкуренция брендов и конкуренция товаров.
- 19. Психология потребительских решений.
- 20. Стадии потребительского выбора.
- 21. Психологические методы маркетингового исследования.
- 22. Проблема риска в поведении потребителя.
- 23. Факторы потребительского выбора.
- 24. Коммуникация в маркетинге.
- 25. Мерчендайзинг.
- 26. Социально-психологический и экономический анализ маркетинговой среды.
- 27. Маркетинговые исследования как основа принятия решений.
- 28. Потребительские инсайты.
- 29. Теория перспектив А. Тверски и Д. Канемана.

## 4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенний.

Основными формами текущего контроля являются: оценка составления и отработки конспектов; устные опросы; аннотирование текстов; подготовка научных докладов (сообщений), презентаций.

Устьй опрос — один из основных, наиболее распространенных методов контроля знаний обучающихся, основу которого составляет монологическое представление обучающимся ответа на заданный вопрос.

**Доклад** – расширенное устное (или письменное) научное сообщение на определенную (заданную) тему, в процессе подготовки которого обучающийся использует и развивает у себя навыки исследовательской деятельности. Подготовка научных докладов (сообщений) предполагается по темам, содержащимся в рабочей программе дисциплины.

*Написание* (*разработка*) конспекта (лекции, научной статьи, монографии и т.д.) предполагает деятельность обучающегося по созданию обзора информации, содержащейся в объекте конспектирования, в более краткой форме. В конспекте обучающимся должны быть отражены основные принципиальные положения источника, то новое, что внес его автор, основные методологические положения работы, аргументы, этапы доказательства и выводы.

Аннотирование текста— это процесс аналитико-синтетической переработки обучающимся информации первичного документа, целью которого является получение обобщенной характеристики документа, раскрывающей его логическую структуру, наиболее существенные стороны содержания и достоинства.

Максимальное количество баллов, которое может набрать студент в течение семестра за текущий контроль, равняется 80 баллам (при зачете) и 70 баллов (при экзамене) .

Минимальное количество баллов, которые студент должен набрать в течение семестра за текущий контроль равняется 40 баллам.

Формой промежуточной аттестации является экзамен (очная форма обучения) и зачет (очно-заочная форма обучения), которые проходит в форме устного собеседования по вопросам. Максимальная сумма баллов, которые магистрант может получить на зачете, равняется 20 баллам, а на экзамене 30 баллам.

### Критерии оценивания зачета:

| зачтено | 20-15 | магистрант показал в ответе в полном объеме знание теории вопроса, привел практические примеры, ответ хорошо структурирован по форме; магистрант показал в ответе знание теории вопроса, привел практические примеры, однако в структурном отношении ответ имеет погрешности |
|---------|-------|--|
| не      | менее | магистрант допускал в ответе грубые ошибки в освещении теории  |
| зачтено | 15    | вопроса с неточностями и/или не справился с задачей иллюстрации  |
|         |       | ответа практическими примерами, в структурном отношении ответ не   |
|         |       | продуман.  |

#### Шкала оценивания экзамена:

| Баллы | Критерии оценивания   |  |  |  |
|-------|---|--|--|--|
| 30-17 | Магистрант прочно усвоил предусмотренный программный материал;          |  |  |  |
|       | правильно и аргументировано ответил на все вопросы с приведением        |  |  |  |
|       | примеров; показал глубокие систематизированные знания, владеет          |  |  |  |
|       | приемами рассуждения и сопоставляет материал из разных источников;      |  |  |  |
|       | теорию связывает с практикой, другими темами данного курса.             |  |  |  |
| 16-13 | Магистрант прочно усвоил предусмотренный программный материал; но не    |  |  |  |
|       | всегда аргументировано отвечал на вопросы с приведением примеров;       |  |  |  |
|       | показал систематизированные знания, не всегда владеет приемами          |  |  |  |
|       | рассуждения и сопоставляет материал из разных источников; теорию        |  |  |  |
|       | связывает с практикой, другими темами данного курса.                    |  |  |  |
| 12-8  | Магистрант не достаточно прочно усвоил предусмотренный программный      |  |  |  |
|       | материал; но не всегда аргументировано отвечал на вопросы с приведением |  |  |  |
|       | примеров; показал недостаточно систематизированные знания, не всегда    |  |  |  |
|       | владеет приемами рассуждения и сопоставляет материал из разных          |  |  |  |
|       | источников; не связывает теорию с практикой.                            |  |  |  |
| 7-0   | Магистрант не усвоил предусмотренный программный материал; не           |  |  |  |
|       | ответил на большинство вопросов преподавателя, не связывает теорию с    |  |  |  |
|       | практикой.  |  |  |  |

### Итоговая шкала оценивания результатов освоения дисциплины

| Баллы  | Оценивание по системе «зачтено / не зачтено» |
|--------|--|
| 100-41 | зачтено                                      |
| 40-0   | не зачтено                                   |