Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Наумова Наталия Александровна
Должность: Ректор
Дата подписания: 27.07.2026 11:23:12
Уникальный программный ключ:
6b5279da4e034bff679172803da5b7b559fc69e2

МИНИСТЕРСТВО ПРОСВЕЩЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования
«ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРОСВЕЩЕНИЯ»
(ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРОСВЕЩЕНИЯ)

Экономический факультет
Кафедра государственных закупок, менеджмента и государственного управления

Согласовано деканом
экономического факультета
«23» марта 2026 г.
_____
/Фонина Т.Б./

Рабочая программа дисциплины

Формы взаимодействия государства и бизнеса

Направление подготовки
38.03.01 Экономика

Профиль:
Экономика и финансы

Квалификация
Бакалавр

Форма обучения
Очная

Согласовано учебно-методической комиссией экономического факультета
Протокол «20» марта 2026 г. № 7
Председатель УМКом_____
/Сюзева О.В./

Рекомендовано кафедрой государственных закупок, менеджмента и государственного управления
Протокол от «12» февраля 2026 г. № 7
И.о. зав. кафедрой_____
/Козлова Е.Г./

Москва
2026

Автор-составитель:
доцент кафедры государственных закупок, менеджмента и государственного управления ГУП, кандидат экономических наук Волков Михаил Михайлович

Рабочая программа дисциплины «Формы взаимодействия государства и бизнеса» составлена в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, утвержденного приказом Минобрнауки России от 12.08.2020г. № 954.

Дисциплина входит в часть, формируемую участниками образовательных отношений Блока 1 «Дисциплины (модули)» и является элективной.

Год начала подготовки (по учебному плану) 2026

СОДЕРЖАНИЕ

1. Планируемые результаты обучения ……4
2. Место дисциплины в структуре образовательной программы……..…4
3. Объем и содержание дисциплины ……...…4
4.Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся…….....11
5.Фонд оценочных средств для проведения текущей и промежуточной аттестации по дисциплине …….……..14
6.Учебно-методическое и ресурсное обеспечение дисциплины …….....21
7.Методические указания по освоению дисциплины ……...…22
8.Информационные технологии для осуществления образовательного процесса по дисциплине ……...……22
9. Материально-техническое обеспечение дисциплины …….....23

1.ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ

1.1. Цель и задачи дисциплины

Целью освоения дисциплины «Формы взаимодействия государства и бизнеса» является формирование у студентов необходимого набора компетенций, позволяющих вести профессиональную деятельность в условиях конкурентной среды на условиях государственно-частного партнерства, изучение теоретических и практических аспектов государственно-частного партнерства.

Задачи дисциплины «Формы взаимодействия государства и бизнеса»:

-изучение достижений теории и практики организации деятельности на условиях ГЧП;

-определение возможностей использования зарубежного опыта ГЧП в российских условиях;

-приобретение навыков использования механизма ГЧП в практической деятельности;

-изучение механизмов и инструментов государственно-частного партнерства.

1.2. Планируемые результаты обучения

В результате освоения данной дисциплины у обучающихся формируются следующие компетенции:

ДПК-1. Способен проводить анализ финансово-экономических и организационно-правовых условий разработки и реализации инвестиционного проекта;

ДПК-2. Способен рассчитывать финансово-экономические показатели для составления проектов финансово-хозяйственной, производственной и коммерческой деятельности (бизнес-планов) организации.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина входит в часть, формируемую участниками образовательных отношений Блока 1 «Дисциплины (модули)» и является элективной.

Изучению данной дисциплины предшествуют изучение таких дисциплин как: Основы предпринимательской деятельности, Разработка и реализация проектов.

Изучение дисциплины необходимо для дальнейшего успешного освоения дисциплин: Внешнеэкономическая деятельность предприятия.

3. ОБЪЕМ И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Объем дисциплины

Показатель объема дисциплины	**Форма обучения**
	Очная
Объем дисциплины в зачетных единицах	2
Объем дисциплины в часах	72

Контактная работа:	40,2
Лекции	20
Практические занятия	20
Контактные часы на промежуточную аттестацию:	0.2
Зачет	0.2
Самостоятельная работа	24
Контроль	7.8

Форма промежуточной аттестации по очной форме - зачет в 8 семестре

3.2. Содержание дисциплины
По очной форме обучения

Наименование разделов (тем) Дисциплины с кратким содержанием	Кол-во часов	
	Лекции	Практические занятия
Тема 1. Основные положения теории партнерства государства и бизнеса в современной экономике. Определения и базовые принципы. Понятие об экономических системах и их эволюции. «Смешанная экономика» как характеристика переходного состояния развития общества. Современная концепция «смешанной экономики». Отношения собственности в смешанной экономике. Процессы социальной переориентации публичного управления, производства и общественной деятельности в направлении наиболее полного удовлетворения интересов и многообразных потребностей человека. «Смешанная экономика» как органически целостная система, форма движения и разрешения противоречий общественных и частных интересов. Многосекторность «смешанной экономики»: равноправное существование, взаимодействие и взаимодополнение государственного и частного секторов. Государство, рынок, гражданское общество и корпорации как субъекты регулирования экономического развития. Критерии деятельности государственного и частного секторов. Баланс целей: максимизация прибыли и удовлетворение общественных потребностей. Понятие теории «осечки» (несостоятельности) рынка и «осечки государства». Процессы взаимопроникновения, сращивания и заимствования принципов и технологий функционирования государственного и частного секторов экономики. Проявление «смешанной экономики» на микроуровне. Трансформация системы отношений собственности. Личность и удовлетворение ее интересов как цель и источник развития экономических систем смешанного типа. Формы взаимодействия и эволюция взаимоотношений государства и бизнеса: сферы совместной ответственности, отказ от взаимных претензий,	2	2

установление взаимопонимания, необходимого для объединения усилий и партнерства на основе общности стратегических целей государства и бизнеса. Взаимозависимость благосостояния корпораций, частных лиц, регионов и государств (рабочие места, доходы, дивиденды, налоги и другие институты). Инфраструктурная роль государственного и регионального администрирования, создающего условия и благоприятную внешнюю среду для повышения конкурентоспособности бизнеса и благосостояния граждан. Политическая роль государства в формировании национальной и региональных стратегий развития, в реализации принципов социального партнерства, соблюдении интересов собственников, наемных работников, заинтересованных граждан и собственно государства. Сущность и содержание партнерских отношений государства и бизнеса. Современное понимание «государственно-частного партнерства» (ГЧП). Признаки государственно-частного партнерства. Понятия и определения ГЧП.		
Тема 2. Классификации государственно-частных партнерств. Формы и модели контрактных отношений публичного и частного секторов. Сферы использования и отраслевые особенности государственно-частных партнерств Две наиболее общие категории ГЧП: институциональная категория (все формы совместных предприятий с участием публичных и частных партнеров) и категория контрактных партнерств. Контрактные формы ГЧП. Краткосрочные контракты. Арендные отношения. Соглашения о разделе продукции. Концессионная форма ГЧП. ГЧП в форме «частной финансовой инициативы» (Private Finance Initiative). Разделение сфер ответственности и принятия рисков публичным и частным сектором в проектах ГЧП. Модели ГЧП и их дифференциация по уровню вовлеченности в проекты частного сектора и степени принятия частным сектором различных рисков. Классификация ГЧП (по Всемирному Банку – http://ppi.worldbank.org/resources/ppi_methodology.aspx). Модели ГЧП (классификации МВФ и ЕЭК ООН): «участвуй в финансировании» (Finance Only), «проектируй – построй» (DB - Design-Build), «получи право (лицензию) – окажи публичную услугу» (LO – Operation - Maintenance-Service-License), «проектируй – построй - эксплуатируй» (DBO - Design-Build-Operate), «арендуй – модернизируй - эксплуатируй» (LDO - Lease-Develop-Operate), «построй- арендуй- эксплуатируй- передай» (BLOT - Build – Lease – Operate –Transfer), «построй- владей - эксплуатируй- передай» (BLOT - Build – Own – Operate –Transfer), «построй- владей - эксплуатируй» (BOO - Build – Own – Operate), «приобрети – построй – эксплуатируй» (BBO – Buy - Build - Operate), и другие варианты, раскрывающие распределение функций между государством и частным сектором при реализации проекта и в процессе оказания публичных услуг. Приватизация как предельная форма участия частного сектора в социально значимом проекте. Отличие ГЧП от приватизации и государственной закупки. Зависимость выбора моделей от стратегии и приоритетов социально-	4	4

экономического развития, от состояния и уровня развития нормативной правовой базы, регулирующей отношения собственности. Конкретные модели ГЧП как инструмент реализации социальной, энергетической, промышленной, природоохранной, транспортной, культурной политики государства. Причины возникновения потребности государства и общества в развитии ГЧП. Понятие «инфраструктурного дефицита». ГЧП как средство решения проблемы финансирования социально значимых проектов. Сферы использования и отраслевые особенности государственно-частных партнерств: производственная инфраструктура; объекты коммунального хозяйства; транспорт общего пользования; объекты здравоохранения, лечебно-профилактической и медицинской деятельности; объекты индустрии отдыха и туризма; объекты образования, культуры, спорта; иные объекты социально-культурного, социально-бытового и специального назначения.		
Тема 3. Институциональное обеспечение развития государственно-частных партнерств. Правовая база ГЧП Изменение роли государства в экономической жизни общества. Тенденции относительной автономии местных (региональных) администраций. Расширение сферы государственно-частного партнерства. Муниципально-частное партнерство. Методы и формы государственного участия и регулирования систем хозяйственного партнерства государства и бизнеса. Формирование институциональной среды партнерства: опыт стран ОЭСР. Институциональные принципы государственно-частного партнерства: принцип равенства и свободы партнеров, принцип конкурсности, принцип стабильности договора ГЧП и адаптивности условий соглашения, принцип прозрачности и контроля, принцип гарантий и возмездности, принцип невмешательства государства в административную и хозяйственную деятельность партнера, принцип непрерывности выполнения условий договора (оказания услуг). Институциональные структуры. Принципиальные схемы управления процессом развития механизма ГЧП: «автономная» административная система управления и «распределенная» административная система управления со стороны центральных, региональных органов исполнительной власти и органов местного самоуправления в рамках установленных компетенций Этапы институционального развития ГЧП. Кривая рыночной зрелости ГЧП (по Deloitte and Touche USA LLP). Проблемы формирования нормативной правовой базы ГЧП. Зарубежный опыт. Общее и специальное законодательство. Уровни иерархической системы соподчиненности законов и подзаконных актов. Концессионное законодательство. Недостатки и перспективы развития действующего российского законодательства. Нормативные правовые акты регулирования ГЧП в субъектах Российской Федерации. Правоприменительная практика в проектах ГЧП.	2	2

Тема 4. Подготовка тендерных предложений, конкурсные процедуры и организация тендеров по проектам государственно-частного партнерства. ГЧП как государственный контракт. Цели проведения конкурсов. Международный опыт организации конкурентных торгов за право концессии. Основные проблемы в организации конкурсных процедур в проектах ГЧП: обеспечение состязательности, прозрачность сделок, четкость и справедливость административных процедур по отношению к потенциальным участникам тендеров. Прозрачность – открытость правил и практик, публичность в оценках предложений. Нейтральность – ясность, определенность, предсказуемость правил, препятствующих предвзятости в принятии решений, предотвращающих конфликт интересов, оставляющих право обжалования решений и мониторинга выполнения требований нормативных документов. Недискриминационность – справедливость и равенство всех участников: хозяйствующих субъектов, государственных, муниципальных, частных, крупных и малых, отечественных и иностранных, в конкурсном соревновании за получение контракта ГЧП. Оценка технических параметров конкурсных предложений. Оценка финансовых параметров конкурсных предложений. Независимость арбитража при разрешении споров и рассмотрении жалоб. Независимость института мониторинга с правом инициировать расследование правильности проведения конкретных конкурсов их организаторами. Независимость аудита. Антикоррупционные процедуры и санкции. Международные и национальные нормы и правила. Модельный закон о закупках Комиссии ООН по Международной Торговле (UNCITRAL - Model Law on Procurement of Goods, Construction and Services). Нормы ЕС и ВТО. Лучшие практики европейских стран (Великобритания, Нидерланды) и США. Этапы тендерного процесса. Рассмотрение процедур подготовки, проведения конкурса и заключения контракта ГЧП в Великобритании. Контракты ГЧП в сфере жилищного строительства в США. Рекомендации российским органам власти и концедентам. Общее и специфическое в организации контрактной деятельности по ГЧП проектам. Рекомендуемая последовательность действий органа исполнительной власти или исполнительно-распорядительных органов местного самоуправления (концедентов) при проведении конкурса на право заключения соглашения о ГЧП. Подготовка конкурсной документации. Критерии выбора частного партнера в контрактах ГЧП. Оценка участника торгов, его квалификации. Предварительный квалификационный отбор. Оценка конкурсного предложения участника торгов. Выбор победителя. Переговоры с победителями торгов.	2	2
Тема 5. Содержание, схемы, участники и источники финансирования партнерских проектов. Концепция проектного финансирования (ПФ). Отличие ПФ от бюджетных и традиционных кредитных схем финансирования. Принципиальная схема ПФ. Участники процесса ПФ - сектора экономики: публичный	2	2

(государственные и муниципальные институты и их бюджеты), хозяйственный (производственные, проектные, логистические, управляющие и т.п. компании частного сектора), финансовый, страховой, сектор прочих субъектов рыночной инфраструктуры (консалтинговые, лизинговые и т.п. компании). Источники финансирования проектов в ГЧП. Основные методы и инструменты проектного финансирования инвестиционных объектов в практике ГЧП. Алгоритм решения задачи проектного финансирования. Оценки и дисконтирование факторов, влияющих на финансовые результаты и финансовую устойчивость компании. Совокупный эффект. Выбор оптимального источника и организационно-правовой формы привлечения средств.		
Тема 6. Практика финансирования инфраструктурных объектов государственно-частного партнерства на принципах проектного финансирования. Проекты ГЧП, реализованные методами ПФ на межгосударственной основе. Проекты программы трансевропейских сетей (Trans-European Networks of Transport, Telecommunications and Energy Infrastructures – TEN): в области транспорта (железнодорожный и автомобильный транспорт, объединенные транспортные системы), электроэнергетики (электрические сети в странах ЕС), газоснабжения (национальные газораспределительные сети в странах ЕС, магистральные сети в третьи страны). Национальные инфраструктурные проекты – практические примеры. Ключевые игроки в схемах проектного финансирования. Соглашения о производственной, коммерческой и финансовой кооперации участников. Консорциумы. Консультирование и сопровождение проектов. Программы финансирования инфраструктурных проектов в странах с переходной экономикой и в развивающихся странах. Проблемы внедрения схем ПФ для инфраструктурных проектов. Ситуация в Российской Федерации.	2	2
Тема 7. Формы государственной поддержки партнерских проектов: займы, гарантии, участие в капитале, субсидии, суверенные гарантии, налоговые и таможенные льготы, защита от возникновения конкурентных проектов, дополнительные источники доходов, возврат заемных средств. Обоснование целесообразности (необходимости) государственной (муниципальной) поддержки частного партнера в процессе реализации проекта по схеме ГЧП. Экономические и социальные предпосылки принятия решения. Три основных тезиса в пользу участия государства (раскрыть содержание и иллюстрировать практическими примерами): наличие политических рисков, необеспеченных гарантиями; наличие политического решения о предоставлении социально-значимых услуг по ценам ниже стоимости их производства и субсидировании разницы; размер затрат государства на преодоление рисков (должен быть меньшим, чем затраты частного инвестора). Основной инструментарий финансовой поддержки проектов ГЧП. Субсидии. Финансовые инструменты (участие в капитале, займы). Гарантии. Проблемы, требующие	2	2

внимания: нарушение международных или внутренних обязательств государства; правильная оценка бюджетных затрат или вероятных будущих потерь доходов в результате реализации мер поддержки; обеспечение прозрачности решений и процедур (своевременное и полное информирование всех участников конкурса на право участия в ГЧП). Различные формы государственной поддержки. Займы. Государственные займы с льготными процентными ставками. Субординированные займы. Поддержка в случае материализации проектного риска. Ограничения (фиксированные суммы или проценты от общей стоимости проекта). Гарантии правительственного агента по займам компании – оператора проекта ГЧП. Участие в капитале. Особенности и ограничения для публичных гарантий. Субсидии. Субсидии как средство стимулирования частного сектора к участию в проекте ГЧП. Тарифные субсидии. Прямые и кросс-субсидии. Суверенные гарантии. Цели, условия и особенности предоставления суверенных гарантий. Гарантии исполнения обязательств. Гарантии против неблагоприятных государственных актов и действий. Налоговые и таможенные льготы. Налоговые льготы, стимулирующие иностранные инвестиции в проекты ГЧП, международная практика. Защита от конкурентных проектов. Право на диверсификацию источников дополнительных доходов		
Тема 8. Риски. Дефиниции. Категории рисков. Трансфер рисков. Интересы сторон. Опасности и их преодоление. Санкции. Страхование рисков. Инструменты управления рисками в проектах государственно-частного партнерства. Понятие риска. Риски в теории проектного финансирования. Основные категории рисков. Политические риски. Институциональная нестабильность. Риски изменения правил регулирования деятельности частного партнера, общих и специальных нормативных правовых актов. Обстоятельства непреодолимой силы. Коммерческие (проектные) риски (строительные, эксплуатационные, сервисные, риски спроса и рентабельности). Макроэкономические (валютные и финансовые) риски. Риски участников проекта по схемам ГЧП: государство (муниципалитет), контрактор (концессионер), акционеры, кредиторы, страховщики. Разделение рисков и взаимная ответственность партнеров. Разделение рисков как основа переговоров между публичными и частными партнерами. Гибкость и разнообразие моделей распределения рисков. Контрольные списки возможных рисков для проектов в различных видах экономической деятельности и отраслях народного хозяйства. Матрица рисков как инструмент подготовки тендерных позиций. Переговорный процесс и распределение рисковой нагрузки и ее финансовых последствий. Механизмы снижения рисков форсмажорных обстоятельств. Система мониторинга рисков в период исполнения контракта. Взаимозависимость решений по разделению рисков и распределению доходов. Динамика изменения рисков в ходе реализации проектов ГЧП. Институты страхования рисков. Сотрудничество государства и	4	4

частного сектора в сфере управления рисками в инфраструктурных проектах. Международный опыт страхования рисков частных инвестиций.		
Итого	20	20

4.УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ

Темы для самостоятельного изучения	Изучаемые вопросы	Количество часов	Формы самостоятельной работы	Методические обеспечения	Формы отчетности
Классификации государственно-частных партнерств. Формы и модели контрактных отношений публичного и частного секторов	1.Модели ГЧП и их дифференциация по уровню вовлеченности в проекты частного сектора и степени принятия частным сектором различных рисков. 2.Классификация ГЧП (по Всемирному Банку –Модели ГЧП (классификации МВФ и ЕЭК ООН): «участвуй в финансировании» (Finance Only), «проектируй – построй» (DB - Design-Build), «получи право (лицензию) – окажи публичную услугу» (LO – Operation - Maintenance-Service-License), «проектируй – построй - эксплуатируй» (DBO - Design-Build-Operate), «арендуй – модернизируй - эксплуатируй» (LDO - Lease-Develop-Operate), «построй-арендуй- эксплуатируй-передай» (BLOT - Build – Lease – Operate –Transfer), «построй- владей - эксплуатируй- передай» (BLOT - Build – Own – Operate –Transfer), «построй- владей - эксплуатируй» (BOO - Build – Own – Operate), «приобрети – построй – эксплуатируй» (BBO – Buy - Build - Operate)	8	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы; подготовка реферата; подготовка к дискуссионному обсуждению темы	Учебно-методическое обеспечение дисциплины	Опрос Реферат
Содержание, схемы, участники и источники финансирования партнерских проектов	1.Отличие ПФ от бюджетных и традиционных кредитных схем финансирования. Принципиальная схема ПФ. 2.Участники процесса ПФ - сектора экономики: публичный (государственные и муниципальные институты и их бюджеты), хозяйственный	8	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы; подготовка реферата; подготовка к дискуссионному	Учебно-методическое обеспечение дисциплины	Практическое задание, Опрос

	(производственные, проектные, логистические, управляющие и т.п. компании частного сектора), финансовый, страховой, сектор прочих субъектов рыночной инфраструктуры (консалтинговые, лизинговые и т.п. компании). 3.Источники финансирования проектов в ГЧП. Основные методы и инструменты проектного финансирования инвестиционных объектов в практике ГЧП.		обсуждению темы		
Формы государственной поддержки партнерских проектов: займы, гарантии, участие в капитале, субсидии, суверенные гарантии, налоговые и таможенные льготы, защита от возникновения конкурентных проектов, дополнительные источники доходов, возврат заемных средств	1.Основной инструментарий финансовой поддержки проектов ГЧП. Субсидии. Финансовые инструменты (участие в капитале, займы). Гарантии. 2.Проблемы, требующие внимания: нарушение международных или внутренних обязательств государства; правильная оценка бюджетных затрат или вероятных будущих потерь доходов в результате реализации мер поддержки; обеспечение прозрачности решений и процедур (своевременное и полное информирование всех участников конкурса на право участия в ГЧП).	8	Подготовка к практическим занятиям, изучение литературы; выполнение практического задания;подготовка к дискуссионному обсуждению темы	Учебно-методическое обеспечение дисциплины	Практическое задание, Опрос
итого		24			

5.ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

5.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

Код и наименование компетенции	Этапы формирования
ДПК-1. Способен проводить анализ финансово-экономических и организационно-правовых условий разработки и реализации инвестиционного проекта;	1.Работа на учебных занятиях 2.Самостоятельная работа
ДПК-2. Способен рассчитывать финансово-экономические показатели для составления проектов финансово-хозяйственной, производственной и коммерческой деятельности (бизнес-планов) организации	1.Работа на учебных занятиях 2.Самостоятельная работа

5.2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

Оцениваемые компетенции	Уровень сформированности	Этап формирования	Описание показателей	Критерии оценивания	Шала оценивания
ДПК-1	Пороговый	***1.Работа на учебных занятиях 2.Самостоятельная работа***	**Знать:** подходы и современных автоматизированных систем сбора и анализа информации о реализуемых проектах ГЧП, изучения зарубежного опыта ГЧП; методов обоснования решений по оценке проекта ГЧП, целей, задач и технологии организации процесса государственно-частного партнерства, возможности использования государственно-частного партнерства; **Уметь:** применять на практике методы и системы по сбору и анализу информации о проекте ГЧП, обосновывать решения по оценке проекта и возможностях его реализации на основе результатов экономического анализа с использованием различных форм ГЧП	опрос, реферат	Шкала оценивания опроса Шкала оценивания реферата
	Продвинутый	***1.Работа на учебных занятиях 2.Самостоятельная работа***	**Знать:** подходы и современных автоматизированных систем сбора и анализа информации о реализуемых проектах ГЧП, изучения зарубежного опыта ГЧП; методов обоснования решений по оценке проекта ГЧП, целей, задач и технологии организации процесса государственно-частного партнерства, возможности использования государственно-частного партнерства; **Уметь:** применять на практике методы и системы по сбору и анализу информации о проекте ГЧП, обосновывать решения по оценке проекта и возможностях его реализации на основе результатов экономического анализа с использованием различных форм ГЧП **Владеть:** методическим инструментарием бизнес-анализа проекта ГЧП для экономической оценки и обоснования решения о выполнении проекта.	практические задания, реферат, опрос	Шкала оценивания практического задания Шкала оценивания реферата Шкала оценивания опроса
ДПК-2	Пороговый	***1.Работа на учебных занятиях 2.Самостоятельная работа***	**Знать:** методы и подходы управления проектами ГЧП, процесса организации закупок в рамках проектов государственно-частного партнерства; **Уметь:** применять инструменты планирования проекта ГЧП, мониторинга и контроля его выполнения;	опрос, реферат	Шкала оценивания опроса Шкала оценивания реферата
	Продвинутый	***1.Работа на учебных занятиях 2.Самостоятельная работа***	**Знать:** методы и подходы управления проектами ГЧП, процесса организации закупок в рамках проектов государственно-частного партнерства; **Уметь:** применять инструменты планирования проекта ГЧП, мониторинга и контроля его выполнения; **Владеть :** методикой разработки планов по различным предметным областям проектов ГЧП.	практические задания, реферат, опрос	Шкала оценивания практического задания Шкала оценивания реферата Шкала оценивания опроса

Шкала оценивания реферата

Критерии оценивания	Интервал оценивания
1. Степень раскрытия темы	0-6

2. Личный вклад автора	0-4
3. Структурированность материала	0-3
4. Постраничные ссылки	0-3
5. Объем и качество используемых источников	0-5
6. Оформление текста и грамотность речи	0-3
7. Защита реферата	0-6
Общая сумма баллов:	30

Шкала оценивания практического задания

Критерии оценивания	Баллы
Задание выполнено полностью	25-30
Задание выполнено с незначительными ошибками	18-24
Задание выполнено с ошибками	13-17
Задание не выполнено	0-1

Шкала оценивания опроса

Критерии оценивания	Баллы
Свободное владение материалом (понятия и их содержания)	10
Достаточное усвоение материала (понятия и их содержания)	8-9
Поверхностное усвоение материала (понятия и их содержания)	5-7
Неудовлетворительное усвоение материала (понятия и их содержания)	0

Максимальное количество за один устный опрос 10 баллов. Предусмотрено 2 опроса в семестр. Максимальное количество за два устных опроса 20 баллов

5.3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

Примерные темы рефератов:

1.Понятие об экономических системах и их эволюции.

2. «Смешанная экономика» как характеристика переходного состояния развития общества.

3. Государство, рынок, гражданское общество и корпорации как субъекты регулирования экономического развития.

4. Критерии деятельности государственного и частного секторов.

5. Формы взаимодействия и эволюция взаимоотношений государства и бизнеса.

6. Взаимозависимость благосостояния корпораций, частных лиц, регионов и государств (рабочие места, доходы, дивиденды, налоги и другие институты).

7. Роль государственного и регионального администрирования, создающего условия и благоприятную внешнюю среду для повышения конкурентоспособности бизнеса и благосостояния граждан.

8. Сущность и содержание партнерских отношений государства и бизнеса. Современное понимание «государственно-частного партнерства» (ГЧП).

9. Признаки государственно-частного партнерства. Понятия и определения ГЧП.

10. Разделение сфер ответственности и принятия рисков публичным и частным сектором в проектах ГЧП.

11. Модели ГЧП и их дифференциация по уровню вовлеченности в проекты частного сектора и степени принятия частным сектором различных рисков.

12. Приватизация как предельная форма участия частного сектора в социально значимом проекте.

13. Отличие ГЧП от приватизации и государственной закупки.

14. Зависимость выбора моделей от стратегии и приоритетов социальноэкономического развития, от состояния и уровня развития нормативной правовой базы, регулирующей отношения собственности.

15. Причины возникновения потребности государства и общества в развитии ГЧП.

16. Понятие «инфраструктурного дефицита».

17. ГЧП как средство решения проблемы финансирования социально значимых проектов.

18. Сферы использования и отраслевые особенности государственно-частных партнерств.

Примерные варианты практических заданий:

Задание 1.

Условие. Существует некий проект, требующий инвестиций и сулящий приносить прибыль в течение 3-х лет: через год в сумме 120 ден.ед., через 2 года - 170 ден.ед., через 3 - 190 ден.ед. Годовая депозитная ставка зависит от срока хранения вклада и составляет 20% при сроке хранения 1 год, 25% при сроке хранения 2 года, 30% при сроке хранения 3 года.

Требуется определить, какую максимальную сумму в виде единовременных затрат можно вложить в проект, чтобы обеспечивалась его безубыточность.

Задание 2.

Государственно-частное партнерство (ГЧП) в дореволюционной России через иностранные концессии стало ключевым механизмом модернизации экономики, но привело к высокой зависимости от зарубежного капитала (90–

95% к 1917 году). Это создало экономические и политические риски, включая влияние иностранных инвесторов на политику империи. Анализ данной ситуации позволяет извлечь уроки для современных моделей ГЧП, где баланс между привлечением инвестиций и сохранением национального контроля остается актуальным.

Цель: Проанализировать проблему зависимости от иностранного капитала в дореволюционной России, предложить альтернативные решения для финансирования инфраструктуры и выбрать оптимальное с учетом исторического контекста.

Задачи:

1. Исследовать экономические и социальные условия развития концессий.
2. Выявить проблемы, связанные с иностранным капиталом.
3. Разработать и оценить решения для минимизации иностранного влияния.
4. Аргументировать выбор оптимального решения, используя источники.

Задание 3.

I. Письменно ответьте на вопросы и выполните задания.

1. Назовите основные проекты автомобильных дорог и инженерных сооружений транспортной инфраструктуры, реализуемые в Российской Федерации на принципах ГЧП.

2. В каких формах ГЧП осуществляется реализация проектов создания платных автомобильных дорог? Опешите процесс реализации проектов по этапам. Каким образом определяется размер платы за проезд по платной автомобильной дороге?

3. Назовите крупнейшие проекты строительства железных дорог в РФ, основанные на принципах ГЧП.

4. Дайте характеристику проекта «Юго-Западные очистные сооружения Санкт-Петербурга».

5. Дайте характеристику основных рисков, с которыми встречаются партнеры при формировании и реализации проектов ГЧП в коммунальном хозяйстве.

6. Какие вопросы, связанные с социальной сферой, должны быть решены органами государственной и муниципальной власти для кардинального изменения ситуации с развитием ГЧП в России?

Задание 4.

Правительство субъекта РФ заключает крупное соглашение о ГЧП, предметом которого являются модернизация и обслуживание частной компанией инфраструктуры водно-коммунального хозяйства в ряде населенных пунктов субъекта РФ.

Предположите, какими характеристиками может обладать подобный проект? На какой срок рассчитана его реализация? Как он может быть структурирован?

Список примерных вопросов для опроса:

1. Основные методы и инструменты проектного финансирования инвестиционных объектов в практике ГЧП?
2. Основные положения теории партнерства государства и бизнеса в современной экономике.
3. Какие элементы может включать в себя модель предпринимательской системы?
4. Какие функции выполняет предпринимательство в рыночном хозяйстве?
5. Чем характеризуется ситуация в сфере развития предпринимательства в г. Москва?
6. Классификации государственно-частных партнерств.
7. Формы и модели контрактных отношений публичного и частного секторов.
8. Сферы использования и отраслевые особенности государственно-частных партнерств
9. Конкретные модели ГЧП как инструмент реализации социальной, энергетической, промышленной, природоохранной, транспортной, культурной политики государства.
10. Изменение роли государства в экономической жизни общества. Тенденции относительной автономии местных (региональных) администраций.
11. Методы и формы государственного участия и регулирования систем хозяйственного партнерства государства и бизнеса?
12. Методы и формы государственного участия и регулирования систем хозяйственного партнерства государства и бизнеса? 13. Сферы использования и отраслевые особенности государственно-частных партнерств?
14. Методы и формы государственного участия и регулирования систем хозяйственного партнерства государства и бизнеса?

Примерный список вопросов к зачету:

1. Изменение роли государства в экономической жизни общества.
2. Тенденции относительной автономии местных (региональных) администраций.
3. Муниципально-частное партнерство.
4. Методы и формы государственного участия и регулирования систем хозяйственного партнерства государства и бизнеса.
5. Формирование институциональной среды партнерства: опыт стран ОЭСР.
6. Институциональные принципы государственно-частного партнерства.
7. Принципиальные схемы управления процессом развития механизма ГЧП.
8. Этапы институционального развития ГЧП.
9. Проблемы формирования нормативной правовой базы ГЧП.

10. Нормативные правовые акты регулирования ГЧП в субъектах Российской Федерации.
11. Международный опыт организации конкурентных торгов за право концессии.
12. Основные проблемы в организации конкурсных процедур в проектах ГЧП
13. Оценка финансовых параметров конкурсных предложений.
14. Международные и национальные нормы и правила.
15. Лучшие практики европейских стран (Великобритания, Нидерланды) и США.
16. Этапы тендерного процесса. Подготовка конкурсной документации.
17. Критерии выбора частного партнера в контрактах ГЧП. Оценка участника торгов, его квалификации.
18. Отличие ПФ от бюджетных и традиционных кредитных схем финансирования. Принципиальная схема ПФ.
19. Источники финансирования проектов в ГЧП.
20. Основные методы и инструменты проектного финансирования инвестиционных объектов в практике ГЧП.
21. Проекты ГЧП, реализованные методами ПФ на межгосударственной основе.
22. Соглашения о производственной, коммерческой и финансовой кооперации участников. Консорциумы.
23. Обоснование целесообразности (необходимости) государственной (муниципальной) поддержки частного партнера в процессе реализации проекта по схеме ГЧП.
24. Три основных тезиса в пользу участия государства (раскрыть содержание и иллюстрировать практическими примерами)
25. Различные формы государственной поддержки.
26. Налоговые льготы, стимулирующие иностранные инвестиции в проекты ГЧП, международная практика.
27. Понятие риска. Риски в теории проектного финансирования. Основные категории рисков.
28. Политические риски. Институциональная нестабильность. Риски изменения правил регулирования деятельности частного партнера.
29. Взаимозависимость решений по разделению рисков и распределению доходов.
30. Динамика изменения рисков в ходе реализации проектов ГЧП. Институты страхования рисков.
31. Сотрудничество государства и частного сектора в сфере управления рисками в инфраструктурных проектах.
32. Международный опыт страхования рисков частных инвестиций.
33. Государственно-частное партнерство в жилищно-коммунальном хозяйстве.
34. Особенности ГЧП в проектах здравоохранения, науки, культуры, образования.
35. Динамика участия частного капитала в некрупных социально-ориентированных проектах.

36. Опыт стран ОЭСР по использованию механизмов ГЧП в культурном, научном и образовательном обслуживании населения.

5.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Основными формами текущего контроля являются опрос, проверка практических заданий, рефератов.

На занятиях проводятся текущие устные опросы студентов. В промежуточную аттестацию включаются как теоретические вопросы, так и практические задания.

Шкала оценивания зачета

Критерии оценивания	Интервал оценивания
студент быстро и самостоятельно готовится к ответу; при ответе полностью раскрывает сущность поставленного вопроса; способен проиллюстрировать свой ответ конкретными примерами; демонстрирует понимание проблемы и высокий уровень ориентировки в ней; формулирует свой ответ самостоятельно, используя лист с письменным вариантом ответа лишь как опору, структурирующую ход рассуждения	18-20
студент самостоятельно готовится к ответу; при ответе раскрывает основную сущность поставленного вопроса; демонстрирует понимание проблемы и достаточный уровень ориентировки в ней, при этом затрудняется в приведении конкретных примеров.	13-17
студент готовится к ответу, прибегая к некоторой помощи; при ответе не в полном объеме раскрывает сущность поставленного вопроса, однако, при этом, демонстрирует понимание проблемы.	6-12
студент испытывает выраженные затруднения при подготовке к ответу, пытается воспользоваться недопустимыми видами помощи; при ответе не раскрывает сущность поставленного вопроса; не ориентируется в рассматриваемой проблеме; оказываемая стимулирующая помощь и задаваемые уточняющие вопросы не способствуют более продуктивному ответу студента.	0-5

Итоговая шкала оценивания результатов освоения дисциплины

Итоговая оценка по дисциплине выставляется по приведенной ниже шкале. При выставлении итоговой оценки преподавателем учитывается работа обучающегося в течение освоения дисциплины, а также оценка по промежуточной аттестации.

Количество баллов	Оценка по традиционной шкале
41-100	Зачтено
0-40	Не зачтено

6.УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И РЕСУРСНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Основная литература

1. Борщевский, Г. А. Государственно-частное партнерство : учебник и практикум для вузов / Г. А. Борщевский. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 314 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17272-0

2. Механизмы государственно-частного партнерства. Теория и практика : учебник и практикум для вузов / Е. И. Марковская [и др.] ; под общей редакцией Е. И. Марковской. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 491 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-11317-4.

3. Соколов, М. Ю. Государственно-частное партнерство : учебник для вузов / М. Ю. Соколов, С. В. Маслова. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 212 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14351-5.

6.2. Дополнительная литература

1. Белицкая, А.В. Правовое регулирование государственно-частного партнерства [Электронный ресурс].— М. : Статут, 2012. — 192 с. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/28990.html

2. Васильева, В.М. Государственная политика и управление [Текст] : учебник и практикум для вузов / В. М. Васильева, Е. А. Колеснева, И. А. Иншаков. - М. : Юрайт, 2018. - 441с.

3. Гаджинский, А.М. Логистика [Электронный ресурс]. - М. : Дашков и К, 2013. – 420с. – Режим доступа: http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785394020599.html

4. Государственно-частное партнерство в научно-инновационной сфере [Электронный ресурс] /под ред. Казанцева А.К. - М.: ИНФРА-М, 2016. - 330 с. – Режим доступа: http://znanium.com/bookread2.php?book=556759

5. Жильцов, В.И. Государственная служба и противодействие коррупции. Основные рекомендации и разъяснения [Электронный ресурс]: сб. норм. правовых актов. - М. : Проспект, 2016. – 432с. – Режим доступа: http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785392235384.html

6. Игнатюк Н.А. Государственно-частное партнерство [Электронный ресурс] : учебник. — М. : Юстицинформ, 2012. — 384 с. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/13376.html

7. Румянцева, Е. Е. Противодействие коррупции [Электронный ресурс]: учебник и практикум для вузов. — М. : Юрайт, 2018. — 267 с. —Режим доступа: www.biblio-online.ru/book/17DC66C2-52D5-4AE8-ADB4-491D9E767784.

6.3.Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»1.Официальный сайт Минэкономразвития России - Департамент инвестиционной политики и развития частно-государственного партнерства http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depInvest/
Электронно-библиотечная система Лань https://e.lanbook.com
ООО «Электронное издательство Юрайт» https://urait.ru

7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

1. Методические рекомендации по подготовке к практическим занятиям.
2. Методические рекомендации по организации самостоятельной работы по дисциплинам.

8. ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Лицензионное программное обеспечение:
Microsoft Windows
Microsoft Office
Kaspersky Endpoint Security

Информационные справочные системы:
Система «КонсультантПлюс»

Профессиональные базы данных
fgosvo.ru – Портал Федеральных государственных образовательных стандартов высшего образования
pravo.gov.ru - Официальный интернет-портал правовой информации
www.edu.ru – Федеральный портал Российское образование

Свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства
ОМС Плеер (для воспроизведения Электронных Учебных Модулей)
7-zip
Google Chrome

9. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Материально-техническое обеспечение дисциплины включает в себя:

- учебные аудитории для проведения учебных занятий, оснащенные оборудованием и техническими средствами обучения: комплект учебной мебели, доска, технические средства обучения (проектор подвесной, компьютер стационарный - моноблок);

- помещения для самостоятельной работы обучающихся, оснащенные компьютерной техникой, подключенной к сети Интернет, обеспеченные доступом к электронной информационно-образовательной среде Университета. Персональные компьютеры с подключением к сети Интернет и обеспечением доступа к электронным библиотекам и в электронную информационно-

образовательную среду Университета. Доска. Программное обеспечение: Лицензионное программное обеспечение: Зарубежное: Microsoft Windows, Microsoft Office Отечественное: Kaspersky Endpoint Security Свободно распространяемое программное обеспечение: Зарубежное: Google Chrome, 7-zip Отечественное: ОМС Плеер (для воспроизведения Электронных Учебных Модулей) Информационные справочные системы: система «КонсультантПлюс» Профессиональные базы данных: fgosvo.ru pravo.gov.ru;

- помещение для самостоятельной работы для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, оснащенное компьютерной техникой, подключенной к сети Интернет, обеспечено доступом к электронно-образовательной среде Университета, Комплект учебной мебели, персональные компьютеры с подключением к сети Интернет и обеспечением доступа к электронным библиотекам и в электронную информационно-образовательную среду Университета, доска, проектор подвесной.