Документ подписан простой электронной подписью Информация о владельце:

ФИО: Наумова Наталия Амиричичет ЕРСТВО ПРОСВЕЩЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

6b5279da4e034bff679172803da5b7b559fc69(ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРОСВЕЩЕНИЯ)

Экономический факультет кафедра финансово-экономического и бизнес-образования

УТВЕРЖДЕН на заседании кафедры Протокол от «12» марта 2025г. №9 Заведующий кафедрой М.Н. Лавров

## ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

по дисциплине Производные финансовые инструменты

### Направление подготовки

38.04.01 Экономика

### Программа

Финансовая аналитика и консалтинг

Квалификация

Магистр

Форма обучения

Очная

Москва

2025

## ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

# 1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

| Код и наименование компетенции                                 |   | Этапы формирования  |
|--|---|---|
| деятельность подразделения і                                   |   | 1. Лекционные и практические занятия.<br>2. Самостоятельная работа. |
| финансовому консультированию анализировать качество его работы | И |   |

# 2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

| Оцениваемые | Уровень          | Этап            | Описание           | Критерии     | Шкала      |
|-------------|------------------|-----------------|--------------------|--------------|------------|
| компетенции | сформированности | формирования    | показателей        | оценивания   | оценивания |
| ДПК-2       | Пороговый        | 1. Работа на    | Знать:             | Устный       | Шкала      |
|             |                  | учебных         | теории и концепции | опрос,       | оценивания |
|             |                  | занятиях.       | взаимодействия     | доклад       | устного    |
|             |                  | 2.              | сотрудников и      |              | опроса.    |
|             |                  | Самостоятельная | основы             |              | Шкала      |
|             |                  | работа.         | организационного   |              | оценивания |
|             |                  |                 | планирования       |              | доклада.   |
|             |                  |                 | Уметь:             |              |            |
|             |                  |                 | организовывать     |              |            |
|             |                  |                 | командное          |              |            |
|             |                  |                 | взаимодействие для |              |            |
|             |                  |                 | решения            |              |            |
|             |                  |                 | поставленных задач |              |            |
|             |                  |                 | и определять       |              |            |
|             |                  |                 | систему отчетности |              |            |
|             |                  |                 | по процессу        |              |            |
|             |                  |                 | финансового        |              |            |
|             |                  | 1 D 6           | консультирования   | <b>T</b> 7 U | ***        |
|             | Продвинутый      | 1. Работа на    | Знать:             | Устный       | Шкала      |
|             |                  | учебных         | теории и концепции | опрос,       | оценивания |
|             |                  | занятиях.       | взаимодействия     | доклад       | устного    |
|             |                  | 2.              | сотрудников и      | (реферат)    | опроса.    |
|             |                  | Самостоятельная | основы             |              | Шкала      |
|             |                  | работа.         | организационного   |              | оценивания |
|             |                  |                 | планирования       |              | доклада.   |
|             |                  |                 | Уметь:             |              | (Шкала     |
|             |                  |                 | организовывать     |              | оценивания |
|             |                  |                 | командное          |              | реферата). |
|             |                  |                 | взаимодействие для |              |            |
|             |                  |                 | решения            |              |            |
|             |                  |                 | поставленных задач |              |            |
|             |                  |                 | и определять       |              |            |
|             |                  |                 | систему отчетности |              |            |
|             |                  |                 | по процессу        |              |            |
|             |                  |                 | финансового        |              |            |
|             |                  |                 | консультирования   |              |            |
|             |                  |                 | Владеть:           |              |            |

| навыками деловых<br>коммуникаций в |
|------------------------------------|
| процессе создания и                |
| функционирования                   |
| организационной                    |
| структуры по                       |
| финансовому                        |
| консультированию                   |

Шкала оценки посещаемости

| посещаемость, % | 100 | 90 | 80 | 70 | 60 | 50 | 40 | 30 | 20 | 10 | 0 |
|-----------------|-----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|---|
| в баллах        | 10  | 10 | 9  | 8  | 7  | 4  | 3  | 2  | 0  | 0  | 0 |

Максимальное количество баллов – 10.

Шкала оценивания устного опроса студентов

| Уровень оценивания | Критерии оценивания                          | Баллы |
|--------------------|--|-------|
| Устный опрос       | Свободное владение материалом (понятия и их  | 5     |
| студентов          | содержания)                                  |       |
|                    | Достаточное усвоение материала (понятия и их | 3     |
|                    | содержания)                                  |       |
|                    | Поверхностное усвоение материала (понятия и  | 1     |
|                    | их содержания)                               |       |
|                    | Неудовлетворительное усвоение материала      | 0     |
|                    | (понятия и их содержания)                    |       |

Максимальное количество баллов -20 (по 5 баллов за каждый из 4 опросов).

### Шкала оценивания доклада

| Уровень<br>оценивания | Критерии оценивания                                      | Баллы |
|-----------------------|--|-------|
| оценивания            | Полный и содержательный доклад по анализируемому         |       |
|                       | вопросу, глубокий уровень раскрытия рассматриваемых      | 10    |
|                       | проблем; наличие и качественное оформление презентации.  | 10    |
|                       | Содержательный доклад по анализируемому вопросу, в целом |       |
| П                     | неплохой уровень раскрытия рассматриваемых проблем;      | 5     |
| Доклад                | наличие презентации.                                     |       |
|                       | Наличие доклада по анализируемому вопросу, поверхностный | _     |
|                       | уровень раскрытия рассматриваемых проблем.               | 2     |
|                       | Доклад изложен плохо или с грубыми ошибками              | 1     |

Максимальное количество баллов -10. Для студента, не подготовившего доклад -0 баллов.

Шкала оценивания реферата

| шкала оценивания реферата |   |        |  |  |
|---------------------------|---|--------|--|--|
| Уровень                   | Критерии оценивания                                     | Баллы  |  |  |
| оценивания                |   | Danish |  |  |
|                           | Свободное изложение и владение материалом. Полное       |        |  |  |
| Реферат                   | усвоение сути проблемы, достаточно правильное изложение | 10     |  |  |
| теферит                   | теории и методологии, анализ фактического материала и   | 10     |  |  |

| чёткое изложение итоговых результатов, грамотное        |   |
|---|---|
| изложение текста.                                       |   |
| Достаточное усвоение материала. Суть проблемы раскрыта, |   |
| аналитические материалы, в основном, представлены;      |   |
| описание не содержит грубых ошибок; основные выводы     | 5 |
| изложены и, в основном, осмыслены.                      |   |
| Поверхностное усвоение теоретического материала.        |   |
| Недостаточный анализ анализируемого материала. Суть     |   |
| проблемы изложена нечётко; в использовании понятийного  | 2 |
| аппарата встречаются несущественные ошибки; основные    | 3 |
| результаты изложены и, в основном, осмыслены.           |   |
| Неудовлетворительное усвоение теоретического и          |   |
| фактического материала по проблемам научного            |   |
| исследования. Суть проблемы и выводы изложены плохо; в  | 0 |
| использовании понятийного аппарата встречаются грубые   |   |
| ошибки; основные выводы изложены и осмыслены плохо.     |   |

Максимальное количество баллов -10. Для студента, не сдавшего доклад -0 баллов.

# 3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

#### Список примерных тем докладов / рефератов

- 1. Количественная и качественная характеристика состояния рынка производных финансовых инструментов в РФ в настоящее время.
- 2. Ключевые проблемы развития рынка производных финансовых инструментов в РФ.
- 3. История развития рынка производных финансовых инструментов в РФ.
- 4. Особенности функционирования рынка производных финансовых инструментов США.
- 5. Особенности функционирования рынка производных финансовых инструментов Германии.
- 6. Предпосылки для возникновения рынка производных финансовых инструментов.
- 7. Структура участников рынка производных финансовых инструментов: международный опыт и российская специфика.
- 8. Ликвидность российского рынка производных финансовых инструментов.
- 9. «Производные финансовые инструменты» и «срочные сделки» взаимосвязь и различия явлений и понятия.
- 10. «Сделки на разность» и «производные финансовые инструменты» единство и различия.
- 11. Принципы ценообразования во фьючерсной торговле.
- 12. Принципы ценообразования в торговле опционами.
- 13. Правила определения величины первоначальной маржи во фьючерсной торговле.
- 14. Международный опыт торговли «погодными» производными.
- 15. Перспективы организации торговли «погодными» производными на российских срочных биржах.
- 16. Финансовые риски, связанные с операциями на рынке производных финансовых инструментов.
- 17. Система гарантирования сделок на фьючерсной бирже.
- 18. Перспективы развития рынка процентных производных финансовых инструментов в России.
- 19. Перспективы развития рынка экзотических финансовых производных инструментов в России.

- 20. Подходы к формированию сложных опционных продуктов.
- 21. Способы использования кредитных производных финансовых инструментов.
- 22. Способы использования процентных производных инструментов.
- 23. Экзотические свопы: использование в международной практике и возможности применения на российском рынке.
- 24. Специфика использования фьючерсов на фондовые индексы в зарубежной и отечественной практике.
- 25. Использование стандартных срочных контрактов в управлении финансовыми рисками предприятия.
- 26. Современные тенденции в развитии биржевого рынка производных финансовых инструментов.
- 27. Плюсы и минусы компьютеризации биржевой торговли производными финансовыми инструментами.
- 28. Современные тенденции в развитии внебиржевого рынка производных финансовых инструментов.
- 29. Вопросы терминологии современного российского рынка производных финансовых инструментов.
- 30. Специфика применения математических моделей для операций с производными инструментами.
- 31. Особенности бухгалтерского учета производных инструментов.
- 32. Применение свопов для защиты от кредитных рисков.
- 33. Управление чрезвычайными ситуациями на опционных и фьючерсных биржах.
- 34. Порядок взаиморасчетов на опционных и фьючерсных биржах.
- 35. Направления использования средств гарантийного фонда срочной биржи.
- 36. Причины и механизм приостановки торгов на срочной бирже.
- 37. История создания и перспективы развития торговли в срочной секции ММВБ.
- 38. История создания рынка FORTS и перспективы его развития.
- 39. Регулирование срочной биржевой деятельности в Великобритании.
- 40. Общее и особенное в организации торговли на Лондонской международной финансовой фьючерсной и опционной бирже (LIFFE).
- 41. Общее и особенное в организации торговли производными инструментами на Токийской фондовой бирже (TSE).
- 42. Общее и особенное в организации торговли на Немецкой срочной бирже (DTB).
- 43. Принципы выбора элементарных и комбинированных стратегий при торговле опционами.
- 44. Применение коэффициентов чувствительности цены опционов (букв «греческого алфавита») при торговле опционами.
- 45. Формирование опционной позиции с заданными величинами коэффициентов чувствительности цены.
- 46. Определение границ цены американских и европейских опционов на акции.
- 47. Определение границ цены американских и европейских опционов
- 48. Использование фьючерсов для увеличения доходности инвестиций.
- 49. Арбитражные сделки при торговле фьючерсами на фондовый индекс.
- 50. Принцип паритета европейских и американских опционов на покупку и на продажу.
- 51. Возможности использования многофакторных опционов.
- 52. Подходы к оценке стоимости нестандартных опционов.
- 53. Инструменты и технологии рынка FORTS.
- 54. Инструменты и технологии срочного рынка МБ.
- 55. Подходы к использованию опционов и фьючерсов при формировании консервативного инвестиционного портфеля.
- 56. Подходы к использованию опционов и фьючерсов при формировании агрессивного инвестиционного портфеля.

#### Темы и контрольные вопросы к практическим занятиям

# Практическое занятие 1. Понятие и классификация производных финансовых инструментов.

- 1. Основные понятия о производных финансовых инструментах.
- 2. Общепринятые типы производных финансовых инструментов и их классификации.
- 3. Основные определения производных финансовых инструментов в экономической литературе.
- 4. Срочное отношение основа производного финансового инструмента.
- 5. Экономический смысл производного финансового инструмента и его типы.
- 6. Место рынка производных финансовых инструментов в экономике.
- 7. Этапы возникновения и развития рынка производных финансовых инструментов.

#### Практическое занятие 2. Фьючерсные и форвардные контракты.

- 1. Понятие форвардного контракта, производные инструменты на его основе.
- 2. Определение фьючерсного контракта (фьючерса).
- 3. Основные различия между фьючерсными и форвардным контрактами.
- 4. Спецификация фьючерсного контракта.

#### Практическое занятие 3. Механизмы фьючерсного рынка.

- 1. Общая характеристика механизмов фьючерсного рынка.
- 2. Фьючерсный механизм механизм выявления разниц в ценах.
- 3. Механизм исполнения обязательств по фьючерсному контракту.
- 4. Жизненный цикл фьючерсного контракта.

#### Практическое занятие 4. Виды фьючерсных контрактов и их цена.

- 1. Классификация фьючерсных контрактов.
- 2. Специфические черты различных видов фьючерсных контрактов.
- 3. Основы теории фьючерсной цены.

#### Практическое занятие 5. Применение фьючерсов: хеджирование и спекуляция.

- 1. Хеджирование фьючерсными контрактами.
- 2. Спекуляция на фьючерсном рынке.

#### Практическое занятие 6. Опционы и свопы.

- 1. Понятие опциона.
- 2. Классификация опционов.
- 3. Фьючерсные механизмы торговли биржевыми опционами.
- 4. Теоретическая цена биржевого опциона.
- 5. Применение опционов. Опционные стратегии.
- 6. Нестандартные («экзотические») опционы.
- 7. Свопы.

#### Практическое занятие 7. Сделки на разность.

- 1. Общее понятие и классификация.
- 2. Сделки на курсовую разность.
- 3. Сделки на разность со встроенным опционом.

#### Примерный перечень вопросов для подготовки к зачету.

- 1. Основные свойства, характеристики, функции производных финансовых инструментов.
- 2. Характеристика операции хеджирования, спекуляции, арбитража с использованием производных финансовых инструментов.

- 3. Истории становления срочного рынка в мире, особенностях формирования и развития срочного рынка в России.
- 4. Характеристика биржевого и внебиржевого рынков производных ФИ: по набору типов инструментов, структурам, объемам операций на этих рынках (в мире, по отдельным странам).
- 5. Особенности организации и ведения биржевой торговли производными финансовыми и товарными продуктами-инструментами.
- 6. Соотношение (по удельным весам) финансовых инструментов с различными базисными ценностями на биржевом рынке.
- 7. Общая характеристика форвардного контракта.
- 8. Основные принципы определения форвардной цены и цены форвардного контракта.
- 9. Особенности определения форвардной цены активов, по которым выплачиваются доходы.
- 10. Особенности определения форвардных валютных курсов.
- 11. Особенности определения форвардной цены товара.
- 12. Определение фьючерса как биржевого продукта-инструмента на финансовом и товарном рынках.
- 13. Понятия «заключение контракта» и «исполнение контракта» для фьючерса.
- 14. Правила ценообразования на фьючерсы с различными базисными активами (ценные бумаги, фондовый индекс, валюта, процент).
- 15. Общее и особенное в сущности, функциях, способах использования опционов и фьючерсов.
- 16. Определение опциона как производного продукта-инструмента.
- 17. Характеристика различных режимов начисления и выплаты премий по опционам на биржах.
- 18. Характеристика «элементных» и «комбинированных» технологии действий с опционами.
- 19. Основные принципы использования биномиальной модели цены опциона.
- 20. Возможные комбинации опционов для одинакового базиса.
- 21. Графики зависимости финансового результата от значения спот-цены базисного актива в момент экспирации для покупателя и продавца опционов на покупку и продажу.
- 22. Графики наиболее известных опционных стратегий (Spread, Straddle, Strangle, и т.д.).
- 23. Понятие «экзотические опционы»: опишите характеристики отдельных видов экзотических опционов, особенности, связь с различными начислениями премий.
- 24. Коэффициенты чувствительности цены опционов «параметры-греки», опишите способ расчета каждого из показателей.
- 25. Экономическая трактовка формулы Блэка-Шоулза.
- 26. Формула паритета цен опционов "Call" и "Put".
- 27. Свойства и характеристики свопов.
- 28. Содержание производных, образованных из комбинации отдельных свойств опциона и свопа.
- 29. Общая характеристика и особенности ценообразования экзотических опционов и свопов.
- 30. Общая характеристика и особенности ценообразования погодных производных ФИ.

# 4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.

Проверка уровня усвоения материала студентом производится на практических занятиях после изучения отдельных тем дисциплины по средствам **опроса**. В ходе ответа на практических занятиях магистрантам следует обосновывать свои ответы ссылками на

законодательные и нормативные документы. Магистрантам следует высказывать свое профессиональное суждение в области управления закупками.

Одним из условий, обеспечивающих успех практических занятий, является совокупность определенных конкретных требований к докладам студентов. Эти требования должны быть достаточно четкими и в то же время не настолько регламентированными, чтобы сковывать творческую мысль, насаждать схематизм.

Перечень требований к выступлению студента:

- связь выступления с предшествующей темой или вопросом;
- раскрытие сущности проблемы;
- методологическое значение для научной, профессиональной и практической деятельности.

Важнейшие требования к выступлениям студентов — самостоятельность в подборе фактического материала и аналитическом отношении к нему, умение рассматривать примеры и факты во взаимосвязи и взаимообусловленности, отбирать наиболее существенные из них.

Выступление студента должно соответствовать требованиям логики. Четкое вычленение излагаемой проблемы, ее точная формулировка, неукоснительная последовательность аргументации именно данной проблемы, без неоправданных отступлений от нее в процессе обоснования, безусловная доказательность, непротиворечивость и полнота аргументации, правильное и содержательное использование понятий и терминов.

#### Шкала опенивания зачета

| Критерии оценивания  | Интервал   |
|--|------------|
|  | оценивания |
| студент быстро и самостоятельно готовится к ответу; при ответе           | 21-30      |
| полностью раскрывает сущность поставленного вопроса; способен            |            |
| проиллюстрировать свой ответ конкретными примерами; демонстрирует        |            |
| понимание проблемы и высокий уровень ориентировки в ней;                 |            |
| формулирует свой ответ самостоятельно, используя лист с письменным       |            |
| вариантом ответа лишь как опору, структурирующую ход рассуждения         |            |
| студент самостоятельно готовится к ответу; при ответе раскрывает         | 13-20      |
| основную сущность поставленного вопроса; демонстрирует понимание         |            |
| проблемы и достаточный уровень ориентировки в ней, при этом              |            |
| затрудняется в приведении конкретных примеров.                           |            |
| студент готовится к ответу, прибегая к некоторой помощи; при ответе не в | 6-12       |
| полном объеме раскрывает сущность поставленного вопроса, однако, при     |            |
| этом, демонстрирует понимание проблемы.                                  |            |
| студент испытывает выраженные затруднения при подготовке к ответу,       | 0-5        |
| пытается воспользоваться недопустимыми видами помощи; при ответе не      |            |
| раскрывает сущность поставленного вопроса; не ориентируется в            |            |
| рассматриваемой проблеме; оказываемая стимулирующая помощь и             |            |
| задаваемые уточняющие вопросы не способствуют более продуктивному        |            |
| ответу студента.   |            |

Максимальное количество баллов – 30.

Неудовлетворительной сдачей *зачета* считается экзаменационная составляющая менее или равная 10 баллам (при максимальном количестве баллов, отведенных на *зачет* 30). При неудовлетворительной сдаче *зачета* (менее или равно 10 баллам) или неявке по неуважительной причине на *зачет* экзаменационная составляющая приравнивается к нулю (0). В этом случае студент в установленном в Университете порядке обязан пересдать *зачет*.

При пересдаче *зачет* используется следующее правило для формирования рейтинговой оценки:

- 1-я пересдача фактическая рейтинговая оценка, полученная студентом за ответ, минус 10 баллов;
- 2-я пересдача фактическая рейтинговая оценка, полученная студентом за ответ, минус 20 баллов.

#### Итоговая шкала по дисциплине

Итоговая оценка по дисциплине в семестре выставляется по приведенной ниже шкале. При выставлении итоговой оценки преподавателем учитывается работа магистранта в течение всего срока освоения дисциплины, активность участия на практических занятиях, устные опросы, подготовка докладов.

| Баллы, полученные магистрантом по | Оценка в традиционной системе |
|-----------------------------------|-------------------------------|
| текущему контролю и промежуточной |                               |
| аттестации                        |                               |
| 0-40                              | незачтено                     |
| 41-100                            | зачтено                       |